

Jean-Marie Albert Bottequin

Uni-Gastprofessor für nonverbale Kommunikation im multikulturellen Bereich • Berater in der Transkulturellen Positiven Psychotherapie • Erfolgs- und Motivationstrainer • Kompetenzcoach • Trainer für Körpersprache
Mitgründer und Dozent der AfP Akademie für Persönlichkeitsbildung • Schule für Körpersprache



Basiskurs Körpersprache Nr. 5. mit Jean-Marie Albert Bottequin

Thema: „Eine Gebärde sagt mehr als 1000 Worte“

Sind SIE Gestalter Ihres Körpers, oder wer sonst?

Ihr Gegenüber bezaubern: Arme und Hände kreativ einsetzen, ohne händeringend argumentieren zu müssen!

„Ihre Körpersprache ist die Visitenkarte Ihrer Seele“ © JMAB

„Ihr Stil ist die Visitenkarte Ihrer Persönlichkeit“ © JMAB

Wann? Sa. 29.05.10

Ort: Wörthstr. 26, 2-ten Hof (am Ostbahnhof)

Zeit: 13:45 (Eintreffen) bis ca. 18:15.

Bringen Sie bitte genug Visitenkarten mit zum Netzwerken.

Ihre Investition: nur 59,90 Euro inkl. MwSt. (mit Rechnung)

Mitbringen: bequeme Kleidung, Turnsandalen (oder ähnliche, keine Straßenschuhe).

Aus dem Inhalt

Körpersprache ist ähnlich wie ihr Pendant – die verbale Sprache. Sie ist dem Gegenüber oft unklar, manchmal auch zweideutig geworden, vergleichbar mit einem undeutlichem „Nuscheln“.

Dabei sind wir Menschen aus dem Westen sehr daran interessiert, einzigartig zu sein, auch in unseren Ausdrucksformen.

Wie vermitteln wir diese Vielfalt dem Du auf verständliche Weise?

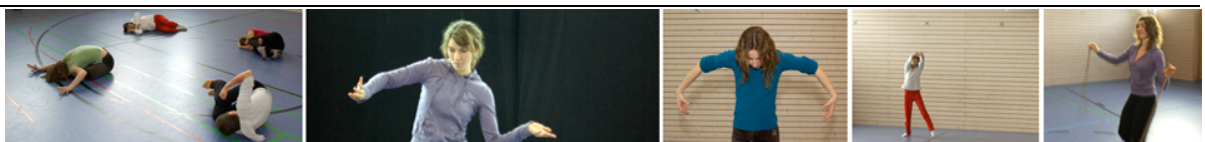
In diesem Seminar bildet Jean-Marie Bottequin eine erste nonverbale Brücke zwischen dem Ich und dem Du. Vom Beruf Beobachter arbeitet er mit dem Schwerpunkt „menschlicher Körper“. Der Theaterfotograf, Fotokünstler und Mime Bottequin weicht seine Seminarteilnehmer einfühlsam in die Geheimnisse der subtilen Körpersprache und der gegenseitigen Achtung und Beachtung ein.

Wenn wir die Signale des Körpers verstehen lernen und bewusst einsetzen, können wir uns selbst gegenüber und unseren Mitmenschen klare Botschaften senden, um uns besser, d.h. eindeutig verständlich zu machen in Einklang mit Seele und Geist. Wir werden dadurch authentischer, wirksamer, interessanter und ziehen andere interessante Menschen an.

Ein Mensch, der sich seinem Gegenüber mit unmissverständlichen Gesten vermittelt, gewinnt rasch unser Verständnis und dadurch oft auch unsere Sympathie. Durch den ganzen Körper erhält er unser Vertrauen.

Das Seminar will hierzu einen wichtigen Beitrag leisten.

- Was mache ich mit meinen Armen wenn ich spreche? Lasse ich sie herunterhängen?
- Darf ich überhaupt gestikulieren? Wozu soll das gut sein?
- Und was mache ich mit meinen Hände? Stecke ich sie am besten in der Hosentasche? Und als Frau, was mache ich dann?
- Wie erlange ich Harmonie in meiner Ausstrahlung?
- Wie unterstütze ich was ich sage, sinnvoll mit meiner Körperausdruck?
- Wie kann ich meinem Stil verbessern?
- Warum ist Barak Obama z. B. ein Gewinner? Andere Beispiele.
- Warum 80 % unsere Signale non verbal sind.



AfP Akademie für Persönlichkeitsbildung • Agilolfingerstr. 28 • D-81543 München
www.afp-bildung.de • www.bottequin.de • Mail: jean-marie@bottequin.de
Tel.: + 49- 89 - 397 646 • Fax: 339 466 • mobil: + 49(0)172 - 91 93 804

Jean-Marie Albert Bottequin

Uni-Gastprofessor für nonverbale Kommunikation im multikulturellen Bereich • Berater in der Transkulturellen Positiven Psychotherapie • Erfolgs- und Motivationstrainer • Kompetenzcoach • Trainer für Körpersprache
Mitgründer und Dozent der AfP Akademie für Persönlichkeitsbildung • Schule für Körpersprache



Zielsetzung

- Flexibilität in Arme und Beine optimieren für eine direkteres, schnelleres und umfangreicheres „Begreifen“.
- Unterstützende Gestik verwenden mit weniger Sprache und mehr Emotionen.
- Durch Begrüßungsarten sich genauer kennen lernen.
- Unsere Ausstrahlung natürlich nutzen. Wir wirken immer!

Ihren Nutzen

- Ich fühle, also denke ich!
- Ich bin einzigartig, bin keine Marke, ich wirke stark wie eine Marke!
- Ich bin mein bester Verkäufer!
- Ich handle, also bin ich auch attraktiv.
- Ich kann andere Mitmenschen begeistern und mitreißen.

Zielgruppe

Kaufleute, Außendienstmitarbeiter, Lehrer, Führungskräfte, Teammitarbeiter, etc., alle die eine bewusste und authentische Körpersprache anstreben.

Ihr GEWINN

- Ich werde gesehen.
- Ich kreierte „Sogeffekt“
- Ich habe mehr Erfolg und also verdiene ich besser.
- Ich kreierte Harmonie und bin dadurch glücklicher.

