

Erfolgreich Projektarbeit Dokumentieren und Verkaufen

Gute Projektarbeit zu leisten, wird mit Recht von qualifizierten Projektmitarbeitern erwartet. Einen Projektbericht zu liefern, der logisch aufgebaut und „lesbar“ ist und den „richtigen“ Umfang aufweist, das ist keine einfache Aufgabe. Der Bericht dient ja auch gleichzeitig als „Arbeitsnachweis“. „Viel Arbeit“ führt automatisch zu vielen Seiten. Ist der Zielkonflikt zu lösen?

Die (Zwischen-) Ergebnisse des Projekts vor wichtigen Entscheidern im Rahmen einer Entscheidungs-Präsentation überzeugend und gleichzeitig „kurzweilig“ zu verkaufen, ist für Präsentierende eine echte Herausforderung. In der Vorbereitung und Durchführung gleichermaßen. Was ist zu tun?

Inhalte

1. Was zeichnet einen „guten“ Projektbericht aus?

- Die Erwartung des Lesers
- Zu Struktur und inhaltlichen Schwerpunkten
- Sprache, Text und Grafik

2. Kernelemente einer überzeugenden Entscheidungspräsentation

- Der sehr persönliche „Vortrag“
- Die adressatengerechte Präsentation
- Inhalte und Dramaturgie
- Die Phasen der Präsentation
- Visualisierung und Medieneinsatz

Methoden

Vortrag, Diskussion, Gruppenarbeit, Übungen

Teilnehmer

Projektleiter, Teilprojektleiter, Projektmitarbeiter, an der Projektarbeit Interessierte

Gruppengröße: max. 10 Teilnehmer

Termin

09. - 10. November 2009,
09.00 - 17.00 Uhr

11. November 2009,
09.00 - 12.30 Uhr

Ort

Parkhotel St. Leonhard

Obere St. Leonhardstr. 71, 88662 Überlingen

Preis

790,- € zzgl. MwSt. inkl. Seminarunterlagen, Mittagessen, Kaffeepausen und Getränken

Ab dem zweiten Teilnehmer eines Unternehmens: 15% Rabatt

Referent

Herr Wolfgang Jacobs

Erfolgreich Projektarbeit Dokumentieren und Verkaufen



Hiermit melde ich unten stehende Person(en) verbindlich für das Seminar **Erfolgreich Projektarbeit dokumentieren und verkaufen** vom 09. - 11. November 2009 in Überlingen an.

Firma

Name, Vorname und Position des 1 Teilnehmers

Name, Vorname und Position des 2. Teilnehmers

Firmenadresse

Branche

Telefon / Fax

Datum / Firmenstempel / Unterschrift

Anmeldung bis zum 23.10.2009.

Mit der verbindlichen Anmeldung werden die AGB des Unternehmens Meyer und Meyer akzeptiert.

Meyer und Meyer
Obere St. Leonhardstr. 6
88662 Überlingen

Tel.: +49 (0)7551 600 620 2
Fax: +49 (0)7551 3090 100
Email: info@meyer-meyer.eu
www.meyer-meyer.eu