

Fragen Sie uns gerne
nach dem nächsten
Termin in Ihrer Nähe!

Professionelles Networking

60% des beruflichen Erfolgs gehen auf das Konto „Networking“

1-tägiges Intensiv-Seminar

- **Kontakte knüpfen und profitabel ausbauen** - von der Bekanntschaft zu Ihrem geldwerten Vorteil
- **Gespräche erfolgreich führen** und den Small-Talk geschickt einsetzen
- Gut organisierte **Netzwerke aufbauen** und diese richtig nutzen
- Zeit für die tägliche **Pflege Ihrer Kontakte** schaffen



60% des beruflichen Erfolges gehen auf das Konto „Beziehungen“

Sehr geehrte Damen und Herren,

laut einer IBM-Studie gehen mehr als 60 Prozent des beruflichen Erfolgs auf das Konto „Beziehungen“. In vielen Branchen werden Aufträge zu mehr als 80 Prozent durch Empfehlungen, Bekannte und Mund-zu-Mund-Propaganda vermittelt.

Lernen Sie Methoden und Techniken, um Kontakte zu anderen Entscheidungsträgern aufzubauen und zu halten. Werden auch Sie selbst zum interessanten Kontakt! Denn ein professionelles und gut funktionierendes Netzwerk bietet Ihnen nicht nur einen Informationsvorsprung, sondern verhilft zu wertvollen Kontakten und damit zu erheblich mehr Geschäftschancen.

Erfahren Sie in unserem Intensiv-Seminar, wie Sie Ihre Netzwerke aufbauen, erweitern und für Sie arbeiten lassen - um immer einen Schritt voraus zu sein!

So einfach melden Sie sich an: Im Internet unter www.performancetraining.com oder per Fax mit dem Anmelde-Formular auf der Rückseite der Broschüre.

Haben Sie weitere Fragen? Wenden Sie sich gerne direkt an mich: Tel. 040-671 088 21 oder E-Mail: el@performancetraining.com

Wir freuen uns auf Sie !

Mit den besten Grüßen



Elena Fjortoft, Geschäftsführer



Ihre Sicherheit:

- Kostenlose Seminarwiederholung
- Renommierete Referenten
- Individuelle Nachbetreuung

Mehr Infos unter:

www.performancetraining.com/erfolgsgarantie

P.S. Melden Sie sich noch heute an uns sichern Sie sich einen der **begrenzten Teilnehmerplätze !**

Lernen Sie in diesem Seminar:

- Wie und wo Sie Kontakte knüpfen
- Wie Sie strategische Allianzen und Expertennetzwerke aufbauen
- Regeln, Formen und Arbeitsmittel im Networking
- Vorgehensweise beim Aufbau eines persönlichen Netzwerks
- Probleme und Herausforderungen im Networking

Ihr Seminarprogramm:

Effizient, kompakt und praxisorientiert!

Erfolgsbaustein 1

Bedeutung eines professionellen Beziehungsmanagements für Ihren Erfolg

- Was ist Beziehungsmanagement?
- Internes und externes Beziehungsmanagement
- Professionelles Networking und gute Kontaktpflege

Erfolgsbaustein 2

Möglichkeiten der Kontaktaufnahme: Wann, wo, wie und mit wem?

- „Small-Talk“ oder: „Die hohe Kunst des Erstkontakts“
- Hemmschwellen überwinden
- Emotionen: Ihr persönlicher Umgang mit Menschen
- Wie präsentiere ich mich: Körpersprache, Stimme, Kleidung und Selbstbewusstsein

Erfolgsbaustein 3

Erfolgreich kommunizieren: So klappt's auch mit dem Kunden

- Eigen- und Fremdwahrnehmung
- Was wir sagen, ohne zu sprechen: nonverbale Kommunikation
- Aktives Zuhören - Ihr Gegenüber dankt es Ihnen
- Gesprächsvorbereitung ist die halbe Miete
- Kommunikation während eines Termins

Erfolgsbaustein 4

Keine Eintagsfliegen - nachhaltige Beziehungen schaffen

- Klären Sie Ihr Beziehungsziel
- Sensibilisierung für Verhinderungsstrategien
- Zeit- und Selbstmanagement: So setzen Sie Kapazitäten für die Beziehungspflege frei
- Richtiges Networken - die Wahl des passenden Netzwerkes
- Kontakte knüpfen, fruchtbar machen und pflegen
- So werden Sie und Ihr Unternehmen für Ihr Gegenüber wertvoll



Ihre Trainerin: Annette Auch-Schwelk

Annette Auch-Schwelk ist seit über 10 Jahren in der Personalentwicklung tätig. Als Trainerin und Coach hat Sie sich auf Beziehungsmanagement & Networking spezialisiert. Mit Hilfe ihres gut gepflegten Netzwerkes und gezielt eingesetztem Networking konnte sie schnell Unternehmen und führende Großkonzerne für sich gewinnen.

Auf Menschen zuzugehen und ihr Herz zu gewinnen, das kann man nicht aus Büchern lernen, nur von Menschen. Annette Auch-Schwelk kann überraschend schnell mit Menschen in eine Beziehung treten. Dieses Wissen gibt Sie erfolgreich an andere weiter. Aus der Praxis für die Praxis.

Zielgruppe:

Führungskräfte, Key-Account-Manager, Vertriebsleiter, Unternehmer, Berater, Mitarbeiter in PR und Öffentlichkeitsarbeit und alle, die beruflich schneller zum Erfolg kommen wollen.

Fragen, Feedback und „Get-together“:

Am Ende des Semintages haben Sie ausreichend Möglichkeit, offene Fragen zu klären und Ihr persönliches Feedback zu geben. Lassen Sie sich anschließend von PerformanceTraining zu einem „Get-together“ einladen. Nutzen Sie diese Gelegenheit, um Erfahrungen auszutauschen, den Tag Revue passieren zu lassen und interessante Kontakte zu knüpfen !

Zeitraumen: 09.00-17.30 Uhr

Intensiv-Workshop

Professionelles Networking | 1 Tag

So einfach melden Sie sich an:



Fax: 040-671 088 23



Internet: www.performancetraining.com



Telefon: 040-671 088 21



E-Mail: kundenservice@performancetraining.com



Post: PerformanceTraining GmbH, Husarenhof 12f, 22043 Hamburg

Interesse? Fragen Sie uns gerne nach dem nächsten Termin in Ihrer Nähe!

Haben Sie ein oder mehrere Kollegen die ebenfalls an dem Seminar interessiert sind? Dann fordern Sie gleich Ihr unverbindliches und individuelles Angebot an.

☐ Ich interessiere mich für die nächsten Termine des offenen Seminars

☐ Bitte informieren Sie mich über individuelle Inhouse-Angebote

Name:	Funktion:
E-Mail:	Telefon:

Anschrift (Bitte in Druckbuchstaben ausfüllen)

Firma:	
Straße:	
PLZ:	Ort:
Telefon:	Fax:

Teilnahme: Die Kosten für ein offenes Seminar betragen pro Person € 595,- (zzgl. MwSt.) und beinhalten neben der Kursteilnahme Mittagessen und Erfrischungsgetränke. Unsere Veranstaltungen finden in renommierten Schulungszentren statt. Sie erhalten mit der Anmeldebestätigung weitere Informationen bzgl. Anreise und Seminarprogramm. Auf Anfrage senden wir Ihnen gerne eine Liste mit nahegelegenen Hotels zu und übernehmen bei Bedarf die Buchung für Sie. Falls Sie Fragen zu Anmeldung oder Kursinhalt haben, wenden Sie sich bitte über die o.g. Kontaktdaten an PerformanceTraining.

Ort, Datum: _____ Unterschrift: _____

Kennen Sie schon unsere Erfolgsseminare:

Rhetorik

mit Durchschlagskraft und Power!

- Sicher und kompetent auftreten
- Mit Körpersprache und geschickter Wortwahl überzeugen
- Ungeteilte Aufmerksamkeit beim Publikum erreichen
- Professionell argumentieren



Der Umgang mit

schwierigen Zeitgenossen

- Typengerecht führen und erfolgreiche Teams schaffen
- Verständlich und überzeugend kommunizieren
- Werkzeuge zur konstruktiven Konfliktbewältigung



Weitere Informationen unter www.performancetraining.com oder kontaktieren Sie mich direkt!

PTG PerformanceTraining GmbH

Bildung und ganz besonders berufliche Weiterbildung stehen in Skandinavien an erster Stelle. PTG Performancetraining GmbH ist die Tochtergesellschaft der Confex Group, des führenden Seminaranbieters in Skandinavien. Wir stehen für zielgerichtete und intensive Lernerlebnisse, die für die täglichen Anforderungen der Arbeitswelt qualifizieren. Auf dieser Grundlage vermitteln wir Kompetenzen und Inspiration - die Voraussetzung für einen erfolgreichen Berufsalltag.

Die Nr.1 in Skandinavien

Mehr als 60.000 Teilnehmer nehmen jährlich an 1.200 Seminaren teil. Erfolg im Beruf und Freude an der Arbeit gehen in Skandinavien Hand in Hand! Eine kleine Auswahl an Unternehmen, die bereits erfolgreich bei PerformanceTraining in die Weiterbildung ihrer Mitarbeiter investiert haben: AOK · Bayern LB · Carlsberg · Ericsson · Gartner Deutschland · EON · GE Healthcare · Heidelberger Druckmaschinen · Ikea · Kaiser's Tengelmann · Karstadt Lego · L'Oréal · Lufthansa Technik · Meggle · SAS · Siemens · Statoil TÜV Süd · Volvo · Wrigley · BASF · FUJI Film Deutschland · Messe Berlin GmbH · u.a.

Wir bieten alle Seminare auch als Inhouse-Schulung an!

Besuchen Sie unsere Homepage für weitere Informationen: www.performancetraining.com/inhouse



Günstig mit der Deutschen Bahn zum Seminarort!

Informationen unter: www.performancetraining.com/db



Haben Sie noch inhaltliche Fragen zum Seminar?

Stephanie Degenhardt
Telefon: 040-671 088 21



PerformanceTraining