Einladung zum AWI – Seminar

Verhandlungsmanagement in der Immobilienwirtschaft

Termin:	04. Februar 2010	(SSB-Veranstaltungszentrum, Stuttgart)
Zeit:	9:30 Uhr bis ca. 16:30 Uhr	
Referent:	Martin Brückner Dipl.-Betriebswirt (FH) Master of Mediation	
Teilnahmegebühr:	260,--€ für Verbandsmitglieder 310,--€ für Nichtmitglieder (inkl. Mittagessen, Tagungsgetränke und Seminarunterlagen)	
Zielgruppe:	Mitarbeiter/innen aus der Verwaltung und Vermietung, Hausverwalter	
Anmeldeschluss:	28. Januar 2010	

Seminarbeschreibung:

Sie verhandeln täglich, aber verhandeln Sie auch effektiv, sodass nachhaltige und vor allem befriedigende Lösungen gefunden werden? Laufen Verhandlungen nicht immer mal wieder unstrukturiert ab und hinterlassen am Ende das Gefühl nicht alle Punkte ausreichend gewürdigt zu haben? Ist oftmals ein Nachverhandeln möglich, weil Verhandlungsergebnisse nicht eingehalten werden oder falsch interpretiert werden? Wenn Sie eine der Fragen mit ja beantworten konnten, ist dieses Seminar geeignet Ihnen aufzuzeigen wie Sie zukünftig Verhandlungen zielführend gestalten und mit einem dauerhaft zufriedenstellendem Ergebnis abschließen können.
Kleine Übungen, Diskussionen und Rollenspiele sollen das neue theoretische Wissen festigen und die Möglichkeit bieten dies in einem geschützten Umfeld zu erproben.

Seminarinhalte:

- Vor- und Nachteile des weit verbreiteten Basarverhandelns
- ZOPA - Zone of possible Agreement
- Vorstellung des Harvard-Konzepts als moderne Verhandlungsmethode
- Umgang mit Emotionen in Verhandlungssituationen
- Probleme beim Verhandeln und Verhandlungsfallen
- Alternativen zu bilateralen Verhandlungen

Bei Rückfragen steht Ihnen das AWI-Team gerne zur Verfügung.