ARAB BUSINESS CULTURE

Interkulturelle Kommunikation mit Arabischen Geschäftspartnern

Lassen Sie sich sensibilisieren für den arabischen Kulturkreis. Lernen Sie religiöse Werte, Normen und Verhaltensweisen, sowie ihre Auswirkungen auf geschäftliche Beziehungen kennen.

Dieses Seminar schult europäische Geschäftsleute darin, erfolgreiche Präsentationen und Geschäftsgespräche mit potentiellen arabischen Kunden zu führen.

Die arabische Geschäfts- und Handelskultur hat ihre eigenen Traditionen und Gesetze. Die Verständigungsfähigkeit und das Hintergrundwissen über diese Kultur, Tradition und der dortigen Verhaltensregeln, sind ein wichtiger Bestandteil für den geschäftlichen Erfolg in der arabischen Region.

Dieses Seminar vermittelt Ihnen, wie Sie im Umgang mit dem arabischen Kunden "Fettnäpfchen", sowie ungewollte Verärgerungen vermeiden.

Ziele:

Die Teilnehmer

- erhalten einen Einblick in die typischen Strukturen arabischer Firmen, sowie arabischem Management und erfahren, wie relevant hier die Verbindung zur arabischen Geschichte, Gesellschaft und Kultur ist.
- erhalten einen „Do's & Don'ts Guide“ für die arabische Geschäftskultur
- werden die Regeln des arabischen Geschäftsetikettes verstehen und werden vor allem in der Lage sein, in allen Situationen mit Arabern unterschiedlichen Ranges angemessen zu agieren.
- werden lernen, wie man einen positiven Eindruck beim arabischen Kunden hinterlässt und wie man vermeidet, ungewollt oder unbewusst ein unseriöses Bild von sich zu geben.

Seminarinhalte:

- Eigenschaften der arabischen Länder; Geschichte Arabiens und des arabischen Volkes; Islam; Entstehung der Nationalstaaten in Arabien; Konsequenzen
- Prüfung von Vorurteilen und von Werten innerhalb Ihrer eigenen Kultur
- Fakten > Einstellungen > Verhalten: Methoden um Araber und ihre Geschäftspraktiken zu verstehen
- “Do's & Don'ts Guide” für Arabien und die arabische Geschäftskultur
- Geschäfte sind auch etwas persönliches: Arabische Einstellung zum Umgang mit Zeit, Wahrheit, privaten und geschäftlichen Beziehungen, Kommunikation, Leben und Tod.
- Islam: Die Auswirkung auf Geschäftsabläufe
- Interkulturelle Kommunikations- Skills: Techniken für den Umgang in der arabischen Welt. Cross culture Awareness.
- Grundkenntnisse der arabischen Sprache und Körpersprache: Begrüßung / Gesten / Lachen / Anstand und Tabus.

Janzir CONSULT
Alter Postweg 66
21075 Hamburg
Germany

Tel: +49-40-210 98 150
Fax:+49-40-414 50 973

@: info@arabiaweb.de
www.arabiaweb.de

Janzir CONSULT الجنزير للاستشارات
For business with the Arab world
Alter Postweg 66, 21075 Hamburg
www.arabiaweb.de

ARAB BUSINESS CULTURE

Interkulturelle Kommunikation mit Arabischen Geschäftspartnern

Trainer:
Dipl. Ing. Amin Janzir, www.arabiaweb.de

Methoden:
Interaktiver Workshop; Gruppendiskussion, Teilnehmerfragen, sowie Erfahrungsaustausch; authentische und praktische Beispiele; Rollenspiele.

Teilnehmer:
Manager, Projektleiter welche direkten Kontakt zum arabischen Kunden haben, Delegationen als Vorbereitung von Besuchen der arabischen Länder.

Dauer:
1 Tag (9:00 Uhr – 17:30 Uhr)

Preis:
540,- € zzgl. 19% MwSt. pro Person (enthalten sind Seminarunterlagen und Verpflegung)

* Teilnehmer, welche an beiden Veranstaltungen (Arab Business Culture) und (Negotiating Successfully in Arabia) teilnehmen, erhalten einen vergünstigten Gesamtpreis von nur 945,- € zzgl. 19% MwSt. pro Person (enthalten sind Seminarunterlagen und Verpflegung)

Diese Seminare bieten wir auch als Inhouse Seminare an. Kontaktieren Sie uns für Preise und Details für Seminare speziell für Ihr Unternehmen.

Für weitere Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Janzir CONSULT
Alter Postweg 66
21075 Hamburg
Germany

Tel: +49-40-210 98 150
Fax:+49-40-414 50 973

@: info@arabiaweb.de
www.arabiaweb.de

Anmeldung unter Faxnummer: 040 / 300 949 13

Arab Business Etiquettes
Interkulturelle Kommunikation mit Arabischen Geschäftspartnern

Negotiating Successfully in Arabia
Erfolgreiches Verhandeln in Arabien

☐ 23.02.2011	Stuttgart	☐ 24.02.2011
☐ 12.04.2011	Frankfurt (am Main)	☐ 13.04.2011
☐ 25.05.2011	Berlin	☐ 26.05.2011
☐ 24.08.2011	Hamburg	☐ 25.08.2011
☐ 27.09.2011	Stuttgart	☐ 28.09.2011
☐ 22.11.2011	Berlin	☐ 23.11.2011

Kosten je Seminar: 540,-€ zzgl. gesetzliche MwSt. pro Teilnehmer
beide Seminare zusammen: 945,-€ zzgl. gesetzliche MwSt. pro Teilnehmer

Firma _____

Teilnehmer _____

Funktion _____

Straße _____

PLZ/Ort _____

Telefon/Fax _____

Email _____

Ihre Anmeldung ist bindend und Sie erhalten eine Anmeldebestätigung und Rechnung über den Teilnehmerbetrag. Eine Teilnahmeberechtigung am Workshop setzt den Zahlungseingang voraus. Bei Stornierung bis 10 Arbeitstage vor dem entsprechenden Termin wird eine Bearbeitungsgebühr von EUR 50,-je angemeldetem Teilnehmer einbehalten. Bei späterer Stornierung erfolgt keine Erstattung der Teilnahmegebühren. Zur Erleichterung der Organisation werden die von Ihnen angegebenen Daten in unserer Teilnehmerliste gespeichert. Hierzu benötigen wir aus datenschutzrechtlichen Gründen Ihre Einwilligung. Die Daten dieser Teilnehmerliste werden vertraulich behandelt. Sie werden nicht an Unberechtigte weitergereicht. Sie werden ausschließlich für zukünftige Einladungen im Rahmen unserer themenspezifischer Workshops verwendet.

Ich erkläre mich mit allen Bedingungen auf dem Anmeldeformular durch Unterschriftsleistung einverstanden.

_____ _____

Datum Unterschrift

Janzir CONSULT
Alter Postweg 66
21075 Hamburg
Germany

Tel: +49-40-300 949 14
Fax:+49-40-300 949 13

@: info@arabiaweb.de
www.arabiaweb.de