

Verhandlungsführung *intensiv*
2-Tages-Seminar • max. 3 - 5 Teilnehmer

Der Erfolg des Unternehmens und die Motivation der Mitarbeiter hängen unmittelbar mit dem Kommunikationsstil der Führungskräfte zusammen.

Viele unserer Ziele können wir nur über den Dialog mit Mitarbeitern und Geschäftspartnern erreichen. Deshalb sind Respekt und Vertrauen sowie klare und verständliche Worte unverzichtbar für eine angenehme und motivierende Arbeitsatmosphäre.

So entsteht eine gesunde Basis für das Erreichen Ihrer Unternehmensziele und die Basis für eine langfristige und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit Ihren Mitarbeitern und Kunden.

Inhalte

- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- Das Harvard-Konzept
- Gespräche führen mit schwierigen Menschen
- Umgang mit Aggressionen - und anderen belastenden Emotionen
- Reizauslöser erkennen und kontrollieren können
- Gesprächssteuerung durch den bewussten Umgang mit Körper und Sprache
- vertrauensvolle Gesprächsatmosphäre schaffen
- Verhandlungsziele und Verhandlungsstrategien

Methoden

- Techniken für Stimmentwicklung und Körperausdruck
- Dialogtechniken
- Praxisbezogene Rollenspiele - *aus dem aktuellen Arbeitsumfeld der Teilnehmer*
- Gesprächsführung mit Videoanalyse
- hoher Praxisanteil / kurze Theorie-Inputs

Ziel / Nutzen

Anhand konkreter Fallbeispiele aus der Praxis Ihrer Gesprächs- und Verhandlungsführung erstellen wir gemeinsam mit Ihnen ein persönliches Stärken- und Schwächenprofil.

Wir analysieren, wie Sie inhaltlich und emotional, verbal und nonverbal auf Ihre Gesprächspartner wirken. Mit praxisnahen Kommunikationstechniken lernen Sie Ihr eigenes Sprachverhalten im beruflichen Alltag bewusst zu steuern.

Um die Transparenz und Umsetzbarkeit dieser Techniken für Ihren beruflichen Alltag zu optimieren, entwickeln wir gemeinsam mit Ihnen ein wirkungsvolles und individuelles Trainingskonzept.

So können Sie sich auf Ihre schwierigen Gesprächspartner und problematischen Verhandlungssituationen besser vorbereiten und wirkungsvoll argumentieren, zielstrebig verhandeln und vertrauensvolle Beziehungen aufbauen.

Seminarleiter → **Christian Rangenau**

Seminargebühr → **1.090,- € * / pro Person zzgl. MwSt.**

stagement garantiert eine Veranstaltungsdurchführung ab 3 TeilnehmerInnen !

In der Seminargebühr sind die Hoteltagespauschale (Kaffeepausen + Mittagmenü), Seminargetränke und die Seminarunterlagen enthalten – keine Hotel-Übernachtungen.

* **10% Frühbucher-Rabatt** = Für eine verbindliche Anmeldung und die Überweisung der Seminargebühr bis **60 Tage vor Seminarbeginn** geben wir unseren Seminarteilnehmern einen Rabatt von 10% der Seminargebühr.

Seminar Zeiten	
Beginn	9:00 Uhr
1. Kaffee-Pause	10:30 - 10:45
Mittag	12:30 - 13:30
2. Kaffee-Pause	15:00 - 15:15
Ende	17:00 Uhr

Unsere Seminare können gefördert werden durch:

➤ **Die Bildungsprämie**
<http://www.bildungspraemie.info>

Die Bildungsprämie wird aus Mitteln des Bundesministeriums für Bildung und Forschung und aus dem Europäischen Sozialfonds der Europäischen Union gefördert.

▶ www.bildungspraemie.info

➤ **Den Weiterbildungsbonus** (Kreis Hamburg)
<http://www.weiterbildungsbonus.net>

**WEITERBILDUNGS
BONUS**
Mittendrin qualifiziert!

Veranstaltungs - Orte und Zeiten unter www.stagement.com

Rhetorik & Persönlichkeit

		max. Teilnehmerzahl:
2 Tage	* RHETORIK & PRÄSENTATION <i>intensiv</i> Basis-Seminar: Rhetorik	3 - 5 TN
2 Tage	* RHETORIK & SCHLAGFERTIGKEIT <i>intensiv</i> Aufbau-Seminar: Rhetorik	3 - 5 TN
5 Tage	* RHETORIK & FÜHRUNG <i>spezial</i> (5-Tages-Seminar)	4 - 7 TN
2 Tage	RHETORIK FÜR BUSINESS-FRAUEN <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	RHETORIK FÜR ÄRZTE <i>intensiv</i> (Patientengespräche professionell führen)	3 - 5 TN

Führung & Coaching

2 Tage	* FÜHRUNG & PERSÖNLICHKEIT <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
6 Tage	COACHING: FÜHRUNGSKRÄFTE- WERKSTATT (6 Tage)	5 - 7 TN
2 Tage	KONFLIKT- & TEAMTRAINING <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	ZEIT- & SELBSTMANAGEMENT <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	HUMOR & MENSCHENFÜHRUNG <i>intensiv</i>	3 - 5 TN

Kommunikation & Gesprächskultur

2 Tage	VERHANDLUNGSFÜHRUNG <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	GESPRÄCHSFÜHRUNG <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	MEETING-KULTUR • <i>Effektive Meetings intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	GRAPHIC RECORDING <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	BEWERBUNGSTRAINING	3 - 5 TN
2 Tage	BUSINESS-KNIGGE • <i>soziale Umgangsformen in der Arbeits- und Geschäftswelt</i>	5 - 8 TN

Gesundheit & Stressmanagement

2 Tage	BURNOUT PRÄVENTION <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
firmenintern n. Absprache	* GESUNDHEITSFÖRDERUNG am Arbeitsplatz - Inhouse	
firmenintern n. Absprache	* STRESSBEWÄLTIGUNG am Arbeitsplatz und im Alltag - Inhouse	

Alle Seminarthemen können Sie auch als Inhouse-Veranstaltung buchen !

* Diese Seminare können **nur firmenintern** gebucht werden !

* Diese Seminare können sie **firmenintern** auch in englisch und italienisch buchen

Büro-Zeiten
Mo.-Fr.:
09:00 – 16:00 Uhr
 04123-6527
info@stagement.com

Wir führen auch individuelle **Einzelcoachings** und **Inhouse-Seminare** durch – ganz nach Ihren Wünschen und Bedürfnissen. Nehmen Sie mit uns Kontakt auf: Wir unterbreiten Ihnen gern ein unverbindliches Angebot.

Aufgrund von speziellen Terminnachfragen und Seminarinhalten kommt es auch immer wieder vor, dass wir noch weitere Seminartermine und Seminartypen im Angebot haben, die nicht sofort veröffentlicht werden. Deshalb setzen Sie sich bitte telefonisch mit uns in Verbindung und erfragen weitere Seminar-Termine und Typen, die für Sie vielleicht ‚passender‘ sind.

Unsere Seminare können gefördert werden durch:

➤ **Die Bildungsprämie**
<http://www.bildungspraemie.info>

➤ **Den Weiterbildungsbonus** (Kreis Hamburg)
<http://www.weiterbildungsbonus.net>

Die Bildungsprämie wird aus Mitteln des Bundesministeriums für Bildung und Forschung und aus dem Europäischen Sozialfonds der Europäischen Union gefördert.

www.bildungspraemie.info

**WEITERBILDUNGS
BONUS**
Mitteldrin qualifiziert!

Wir gewähren 10% Frühbucher-Rabatt = Für eine verbindliche Anmeldung und die Überweisung der Seminargebühr bis **60 Tage vor Seminarbeginn** geben wir unseren Seminarteilnehmern einen Rabatt von 10% der Seminargebühr.

stagement® entspricht den Qualitätsanforderungen für Weiterbildungsanbieter in der Bildungsprämie laut dem Bundesministerium für Bildung und Forschung (BMBF) • <http://www.bmbf.de>