

Offene Seminare 2011



Termine für offene Seminare 2011

Seminarort: München

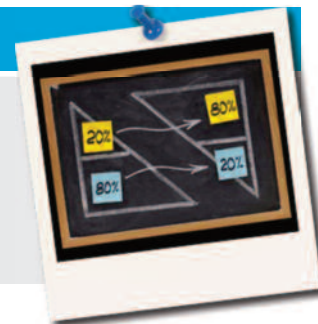
SEMINAR	TERMIN	UHRZEIT
Januar		
Pareto-Booster: Der 180-minütige Wirkungs-Check	20.01.2011	19:00 - 22:00
Februar		
Kommunikation 1: Bausteine des Rhetorik-Erfolgs	26.02.2011 - 27.02.2011	Sa. 09.00 - 17.00 So. 09.00 - 17.00
April		
Pareto-Booster: Der 180-minütige Wirkungs-Check	10.04.2011	09.30 - 12.30
Mai		
Wie fessle ich meine Zuhörer? Souverän präsentieren mit PowerPoint & Co.	21.05.2011 - 22.05.2011	Sa. 09.00 - 17.00 So. 09.00 - 17.00
Juni		
Pareto-Booster: Der 180-minütige Wirkungs-Check	30.06.2011	19.00 - 22.00
Juli		
Geschickt im Konflikt: Wie Sie schwierige Situationen erkennen, vermeiden, auflösen oder überwinden	08.07.2011 - 10.07.2011	Fr. 16.00 - 20.00 Sa. 09.00 - 17.00 So. 09.00 - 17.00
September		
Kommunikation 2: Rhetorik-Erfolg optimieren und intensivieren	10.09.2011 - 11.09.2011	Sa. 09.00 - 17.00 So. 09.00 - 17.00
Oktober		
Pareto-Booster: Der 180-minütige Wirkungs-Check	20.10.2011	19.00 - 22.00
November		
Kommunikation 1: Bausteine des Rhetorik-Erfolgs	12.11.2011 - 13.11.2011	Sa. 09.00 - 17.00 So. 09.00 - 17.00
Dezember		
Wie fessle ich meine Zuhörer? Souverän präsentieren mit PowerPoint & Co.	03.12.2011 - 04.12.2011	Sa. 09.00 - 17.00 So. 09.00 - 17.00

Sie haben noch Fragen? Rufen Sie uns unter (089) 41 61 37 80 an oder schreiben Sie eine Mail an ich@sprache-macht-persoentlichkeit.de !

Kommunikation 1: Pareto-Booster – Der 180 minütige Wirkungscheck

IN KÜRZE

Ziel des Seminars ist es, in nur 180 Minuten große Veränderungen in Ihrem privaten wie auch beruflichen Kommunikationsverhalten zu ermöglichen. Dazu wird gemeinsam eine Standortanalyse durchgeführt, um anschließend Ihr eigenes Pareto-Potenzial aufzudecken.



Pareto-Potenzial. Was ist das?

Das Pareto-Prinzip besagt, dass 80 Prozent der gewünschten Ergebnisse in nur 20 Prozent der Gesamtzeit erreicht werden. Die restlichen 80 Prozent der Zeit müssen dann für die verbleibenden 20 Prozent des Ergebnisses aufgewendet werden. Ursprünglich bei der Untersuchung des italienischen Volksvermögens durch den ital. Ökonom Vilfredo Pareto (1848-1923) entdeckt, gilt dieses Pareto-Prinzip auf vielen Gebieten. Sei es in der Versicherungs- und Finanzmathematik, im Welthandel, beim Internetverkehr oder bei individuellen Vorhaben. Stets bringen 20 Prozent des Aufwands ganze 80 Prozent des Ergebnisses. Nutzen Sie also diesen Pareto-Effekt für sich und Ihr Kommunikationsverhalten!

Im Seminar wollen wir uns in den ersten 15 Minuten zunächst kennen lernen, sowie Ihre eigenen Wünsche aufdecken und die kommunikativen Möglichkeiten beurteilen. Die nächsten 45 Minuten dienen der Darstellung und Beschreibung Ihrer eigenen Persönlichkeit. Ihr vorhandenes und zu nutzendes Kommunikationspotenzial wird in den verbleibenden 120 Minuten des "Pareto-Booster"-Seminars schließlich auf Basis der gewonnenen Erkenntnisse individuell ausgewertet und reflektiert.

Nach diesen 180 Minuten werden Sie sich und Ihre Fähigkeiten gewissermaßen in völlig neuem Licht sehen. Sie haben nämlich in sehr kurzer Zeit sehr viel über das ei-

gene Kommunikationsverhalten erfahren. Dieses Wissen wird es Ihnen ermöglichen, Ihr kommunikatives Leistungsvermögen beständig zu optimieren.

Sie erhalten zur weiteren Verstärkung eine schriftliche Auswertung und wichtige Impulse für die zukünftige Entwicklung Ihrer eigenen Ressourcen, um den Pareto-Effekt bestmöglich und auch über die unmittelbare Zeit nach dem Wirkungs-Check hinaus nutzen zu können. Denn mit 20 Prozent Veränderungsleistung werden Sie 80 Prozent mehr Wirkung in der privaten und/oder beruflichen Kommunikation erzielen!

Infos im Überblick

Trainer: Moritz Küffner
Ort: München
Dauer: 3 Stunden

Termine 2011:
Do. 20.01.11, 19.00h
So. 10.04.11, 09.30h

Do. 30.06.11, 19.00h
Do. 20.10.11, 19.00h

Ihre Investition:
95,- € (inkl. MwSt.)

Kommunikation 1: Bausteine des Rhetorik-Erfolgs

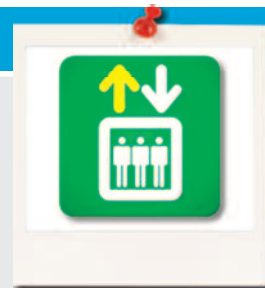
IN KÜRZE

Inhalte:

- einsteigen: Wirkungsbausteine & Kommunikationsklarheit
- verstehen: bewusst oder unbewusst...wie wirke ich?
- nutzen lernen: Lampenfieber & Nervosität
- erfolgreich reden: 3 Schritte
- Erfahrung sammeln: zahlreiche praktische Übungen
- selbst erkennen: Wirkung + Stärken + Wachstumspotentiale

Persönlicher Nutzen:

- Leichtigkeit & Freude in der Kommunikation schrittweise vergrößern
- neue Vorteile, Chancen und Möglichkeiten nutzen
- Verringern von Reibungsverlusten in der täglichen Kommunikation
- den Grundstein legen für selbstbewussteres Auftreten
- persönliche Kontakte und Beziehungen verbessern



Ziel des Seminars ist es, die Macht und Möglichkeiten gesteigerter Kommunikationsfähigkeit zu erkennen. In jedem Menschen steckt unendliches Potenzial, das nur richtig aktiviert werden muss. Durch die rhetorischen Handwerkszeuge und Hilfsmittel können Sie schrittweise Ihr rhetorisches Leistungsvermögen ausschöpfen. Aber nicht nur das: Sie generieren vielmehr persönliches Wachstum!

Durch das Erlernen und Anwenden dieser angebotenen Hilfestellungen steigern Sie mittel- und langfristig sowohl Ihr Wirkungs- als auch Ihr Leistungsvermögen und können dadurch Rhetorik als Lebensbooster nutzen.

Als Einstieg werden Sie zunächst die Wirkungsbausteine der Rhetorik erlernen, um die Kommunikationsklarheit zu steigern. Denn vieles läuft in der Kommunikation nicht nur bewusst, sondern auch unbewusst ab. Sie werden verstehen begreifen, wie Sie auf andere wirken – und wie Sie diese Wirkung bewusst steuern können. Dabei müssen Lampenfieber und Nervosität nicht im Wege stehen. Diese vermeintlichen Redehindernisse sollen vielmehr genutzt werden, um Ihre eigenen Kräfte zu aktivieren. In

nur drei Schritten lernen Sie, erfolgreich vor und mit anderen zu reden.

Mit Hilfe zahlreicher praktischer Übungen sammeln Sie vor Ort Erfahrungen, die Sie sofort nutzen können. Und Sie werden im Rahmen des 2-tägigen Seminars erkennen:

- **Wie ist meine Wirkung?**
- **Was sind meine Stärken?**
- **Wo liegen meine Wachstumspotenziale?**

Ihr persönlicher Nutzen ist zunächst, schrittweise die Leichtigkeit und Freude in der Kommunikation zu vergrößern – auch um neue Vorteile, Chancen und Möglichkeiten besser zu nutzen. Darüber hinaus werden sich die Reibungsverluste in Ihrer täglichen Kommunikation verringern, wodurch Sie nicht zuletzt den Grundstein für ein selbstbewussteres Auftreten legen. Eine gesteigerte Kommunikationsfähigkeit hilft nicht nur im beruflichen Umfeld, sondern Sie verbessern dadurch auch persönliche Kontakte und Beziehungen.

Lernen Sie, Ihre Macht und Möglichkeiten zu erkennen, zu aktivieren und auszuschöpfen!

Infos im Überblick

Trainer: Moritz Küffner
Ort: München
Teilnehmer:
max. 8 TN/Trainer

Dauer: 2 Tage
Seminarzeiten:
Sa. 09.00h - 17.00h
So. 09.00 - 17.00h

Termine 2011:
26.-27.02.11
12.-13.11.11

Ihre Investition:
790.- € (inkl. MwSt.)

Kommunikation 2: Rhetorik-Erfolg optimieren und intensivieren

IN KÜRZE

Ziel:

- Das persönliche Verständnis von Kommunikation vertiefen und die Transferleistung in den eigenen Alltag vergrößern.
- Wissen in Fähigkeiten verwandeln und das eigene Potenzial weiter ausschöpfen.

Inhalte:

- Standortanalyse (mit Videoaufz.)
- interessanter werden: Faktoren der erfolgreichen Rede
- Redeerfolg ohne Vorbereitung: die Spontanrede (Teil II)
- kurz & knackig: kraftvoll reden können

- überzeugend sein: mehr Wirkung erzielen

Nutzen:

- Kontinuität und Wachstum sicherstellen
- Basiswissen vertiefen und Know-how generieren
- die eigene Kommunikations-Kompetenz ausbauen
- Blinder Fleck vs. Potenzial: 360-Grad-Feedback durch Trainer & Gruppe
- bewusster und kompetenter in beruflichen und privaten Alltagssituationen reagieren können



Im Grundlagenseminar „Bausteine des Rhetorik-Erfolges“ haben Sie bereits die Zusammenhänge interaktiver Kommunikation verstanden, Ihre persönlichen Stärken erkannt und ausgebaut genauso wie Ihre persönlichen Schwächen minimiert. Sie haben gelernt, Lampenfieber und Nervosität zu nutzen und in zahlreichen praktischen Übungen Erfahrung gesammelt.

In diesem 2-tägigen Seminar sollen nun die gewonnenen Erkenntnisse optimiert und intensiviert werden, um das persönliche Verständnis von Kommunikation noch weiter vertiefen zu können. Dadurch vergrößert sich die Transferleistung in Ihren eigenen Alltag.

Inhaltlich soll zunächst mit Hilfe von Videoaufzeichnungen eine persönliche Standortanalyse vorgenommen werden:

- **Wie ist mein Auftritt?**
- **Wie wirke ich?**
- **Wie sehen mich andere?**
- **Wie gestalte ich meine Rede noch packender?**

Sie werden die Faktoren der erfolgreichen Rede begreifen lernen, um Ihre Zuhörer und Kommunikationspartner

über die reinen Argumente hinaus zu begeistern. So werden Sie mit Ihren rhetorischen Fähigkeiten die Zuhörer für sich und Ihre Sache gewinnen und sie erfreuen.

Darüber hinaus werden Sie die Spontanrede einüben. Redeerfolg ohne Vorbereitung ist lernbar! Man muss nur die rhetorischen Mittel kennen, um bewusst oder unbewusst Gebrauch von ihnen zu machen. Werden Sie ein kraftvoller Redner, der mit seinem Sprechen und Verhalten andere begeistert.

Dieses Seminar soll Kontinuität und Wachstum ihres rhetorischen Könnens sicherstellen, Ihr Basiswissen vertiefen und mehr Know-how generieren. Durch Intensivaufbereitung in der Gruppe und durch den Trainer sehen Sie Ihre Blinden Flecke und können sie in Potenzial umwandeln. Das 360 Grad-Feedback hilft Ihnen dabei. Sie wollen bewusster und kompetenter in beruflichen und privaten Alltagssituationen reagieren können? Durch die im Seminar erlernten Mittel, ihre Optimierung und Intensivierung werden Sie das spielend schaffen.

Infos im Überblick

Trainer: Moritz Küffner

Ort: München

Teilnehmer:
max. 8 TN/Trainer

Dauer: 2 Tage

Seminarzeiten:
Sa. 09.00h - 17.00h
So. 09.00 - 17.00h

Termine 2011:

10.-11.09.11

Ihre Investition:
790.- € (inkl. MwSt.)

Geschickt im Konflikt: Wie Sie schwierige Situationen erkennen, vermeiden, auflösen oder überwinden.

IN KÜRZE

Inhalte:

- Schwierige Situationen frühzeitig wahrnehmen und auflösen
- Konstruktive Kommunikation
- Destruktive Verhaltensmuster erkennen und wandeln
- Im Konflikt wieder Herr der Lage werden und für sich selbst Wahlmöglichkeiten schaffen
- In Konflikten gelassen und souverän bleiben
- Die eigenen „roten Knöpfe“ erkennen
- Den Standpunkt des anderen erkennen, verstehen und zur Konfliktbeilegung nutzen
- Erfolgreiche Strategien zur Konfliktlösung
- Selbstschutz und Psychohygiene



Ziel des 2,5-tägigen Intensiv-Seminars ist es, in Konfliktsituationen gelassener und souveräner zu agieren und zu reagieren. Sie lernen mit Hilfe konstruktiver Kommunikation wieder Herr der Lage zu werden und gleichzeitig den Standpunkt des anderen zu erkennen, anzuerkennen und zur Beilegung des Konfliktes zu nutzen.

In intensiven Übungen und Rollenspielen erkennen Sie Ihre eigenen destruktiven Verhaltensmuster und lernen sie aufzulösen. Gleichzeitig erfahren Sie im „Selbstversuch“ wo Ihre persönlichen „roten Knöpfe“ sind und wie Sie mit Ihnen konstruktiv umgehen.

Sie erproben erfolgreiche Strategien zur Konfliktlösung und können Sie mit Hilfe des Feedbacks durch Gruppe und Trainer für sich optimieren und festigen. Ebenso lernen Sie, wie Sie sich in psychisch belastenden Konflikten durch eigene, kleine „Rituale“ schützen können um psychisch und physisch gesund zu bleiben.

Infos im Überblick

Trainer: Moritz Küffner
Ort: München
Teilnehmer:
max. 8 TN/Trainer

Dauer: 2,5 Tage
Seminarzeiten:
Fr. 16.00h - 20.00h
Sa. 09.00h - 17.00h
So. 09.00 - 17.00h

Termine 2011:
08.-10.07.11
Ihre Investition:
790.- € (inkl. MwSt.)

Souverän präsentieren mit PowerPoint & Co. Wie fessele ich meine Zuhörer?

IN KÜRZE

Ziel:

Auftreten und Umgang mit Präsentationsmedien optimieren. Die eigene Performance auf ein höheres Niveau heben.

Inhalte:

- Standortanalyse (videogestützt)
- Zielklarheit und Erfolgskontrolle
- Die Elemente der erfolgreichen Präsentation
- Vorbereitung & Strukturierung der eigenen 3-Minuten-Präsentation
- 360-Grad-Feedback & Videoanalyse durch Trainer & Gruppe

Nutzen:

- Sicherheit im Umgang mit Präsentationen
- klarer denken & verständlicher reden
- gesteigerte Sicherheit im Umgang mit dem bzw. den eingesetzten Präsentationsmedien (z. B. PowerPoint, Flipchart, Präsentationswand)
- interessanter werden
- wirkungsvoller präsentieren



Ziel des Seminars ist es, Ihren mediengestützten Auftritt zu optimieren. Ihnen werden Mittel und Wege aufgezeigt, wie Sie Ihre eigene Performance auf ein höheres Niveau heben und dadurch Zuhörer besser ansprechen und begeistern.

Inhaltlich soll zunächst mithilfe von Videoaufzeichnungen eine persönliche Standortanalyse vorgenommen werden. Wie wirke ich? Wie sehen mich andere? Wie ist mein Auftritt? Bei Präsentationen ist es wichtig, sich über die Ziele im Klaren zu sein, um dadurch den Erfolg besser kontrollieren zu können. Innerhalb des 3-tägigen Seminars werden Sie deshalb die Elemente der erfolgreichen Präsentation einüben und in Ihrem Bewusstsein verankern.

Die vorgestellten Regeln und erarbeiteten Techniken können Sie gleich in praktischen Übungen anwenden. Eine Aufgabe innerhalb des Seminars ist insbesondere die Vor-

bereitung und Strukturierung Ihrer eigenen 3-Minuten-Präsentation. Das 360-Grad-Feedback durch die Gruppe und den Trainer wird Ihnen dabei Schwächen aufzeigen, die es zu minimieren gilt, und Stärken, auf die Sie aufbauen können. Zusammen mit der Videoanalyse erkennen Sie Ihre Potenziale, die Sie weiter ausschöpfen können.

Sie erlangen durch das Seminar Sicherheit im Umgang mit Präsentationen. Durch das Üben mit unterschiedlichen Präsentationsmedien lernen Sie deren Vor- und Nachteile kennen und können sie so im beruflichen Alltag gezielter einsetzen. Sie werden durch die vermittelten Kenntnisse klarer denken und verständlicher reden. Ihre mediengestützten Präsentationen werden für Ihre Zuhörer nicht nur informativer, sondern auch interessanter. Die Aufmerksamkeit des Publikums ist Ihnen gewiss. Wirkungsvolles Präsentieren mag als Kunst erscheinen, ist aber mit dem richtigen Handwerkszeug für jeden erlernbar!

Infos im Überblick

Trainer: Moritz Küffner
Ort: München
Teilnehmer:
max. 8 TN/Trainer

Dauer: 2 Tage
Seminarzeiten:
Sa. 09.00h - 17.00h
So. 09.00 - 17.00h

Termine 2011:
21.-22.05.11
03.-04.12.11

Ihre Investition:
790.- € (inkl. MwSt.)

Seminaranmeldung

Hiermit melde ich mich verbindlich zu folgendem Seminar an (bitte ankreuzen):

- ☐ ParetoBooster: Der 180-minütige Wirkungscheck
- ☐ Kommunikation 1: Bausteine des Rhetorik-Erfolges
- ☐ Kommunikation 2: Rhetorik-Erfolg optimieren und intensivieren
- ☐ Geschickt im Konflikt
- ☐ Wie fessele ich meine Zuhörer? Souverän präsentieren mit Powerpoint & Co.

Gewünschter Seminartermin

Ihre Daten:

Vorname	Name
Ggf. Firma	Funktion/Abt.
Straße	PLZ/Ort
email	Telefon
	✕
Datum	Unterschrift

Anmeldevereinbarungen

Bitte füllen Sie für jedes Seminar ein eigenes Formular aus. Zur Bestätigung erhalten Sie von uns eine schriftliche Zusage sowie die Rechnung. Wenn Sie uns Ihre Mailadresse mitgeteilt haben, erhalten Sie die Bestätigung per E-Mail. Wir möchten Sie bitten, den Rechnungsbetrag anschließend auf unser Konto zu überweisen. Durch den fristgerechten Eingang der Seminargebühr sichern Sie sich einen verbindlichen Anspruch auf einen Seminarplatz.

Seminargebühr

Die Kursgebühr beinhaltet Honorare, Organisations- und Nebenkosten sowie 19 % Mehrwertsteuer.

Seminarabmeldung

Falls eine Abmeldung unvermeidbar ist, entstehen die folgenden Abmeldegebühren, die wir Ihnen nach Eingang der Stornierung in Rechnung stellen:

- 30. – 8. Tag vor dem Seminartermin:
50 % der vereinbarten Vertragssumme
- 7. – 4. Tag vor dem Seminartermin:
80 % der vereinbarten Vertragssumme
- ab 3. Tag vor dem Seminartermin:
100 % der vereinbarten Vertragssumme

Selbstverständlich können Sie auch einen Ersatzteilnehmer stellen.

Seminarabsage

Sollten wir ein Seminar absagen müssen, erstatten wir Ihnen die Seminargebühren umgehend oder schreiben sie auf Wunsch für einen Ersatztermin gut.

Bitte faxen an: (0 8178) 94 88 99-2

oder per Post an: sprache macht persönlichkeit, Aufkirchner Str. 19, 82069 Hohenschäftlarn