fix international services since 1946



Schade, wenn eine Geschäftsbeziehung so endet!

Geschäftserfolg in arabischen Ländern

Kompetenter Umgang mit arabischen Geschäftspartnern

Dienstag, 22.03.2011 | 16.00 – 20.00 Uhr

Interaktiver Workshop

Für UnternehmerInnen, Fach- und Führungskräfte sowie deren MitarbeiterInnen mit Geschäftspartnern, Außenstellen oder Projektkooperationen in den arabischen Ländern.

Themenübersicht

- **Die arabische Welt - Länder und Marktchancen**
  Überblick über politische Entwicklungen und wirtschaftliche Trends
- **Irrational und unehrlich vs. penibel und humorlos**
  Fremd- und Selbstbilder Deutschland - Arabien
- **Einführung in die interkulturellen Fallstricke der deutsch-arabischen Zusammenarbeit**
  Aufbau von Geschäftsbeziehungen, Verhandlungsführung und Konfliktlösung
- **"Doing Business Inshallah"**
  Die Rolle des Islam in der arabischen Geschäftswelt
- **Tipps und Tricks für den geschäftlichen Umgang**
  Anstand und Etikette, Redewendungen und Tabuthemen

Ihre Vorteile

- **Sie schärfen Ihre Wahrnehmung für die kulturellen Besonderheiten**, die bei der Geschäftsabwicklung mit arabischen Partnern zu berücksichtigen sind.
- **Sie kennen die interkulturellen Fallstricke** in der deutsch-arabischen Zusammenarbeit und wissen, wie Sie Missverständnisse vermeiden können.
- **Sie steigern Ihre professionelle Effizienz** bei der grenzüberschreitenden Unternehmenskommunikation.

ANMELDEFORMULAR: umseitig oder online unter: www.fix-interkulturell.de

fix international services since 1946

Sprachen

Medien

Interkulturell

Hiermit melde ich mich zu folgendem Workshop an:

Geschäftserfolg in arabischen Ländern

Kompetenter Umgang mit arabischen Geschäftspartnern

Datum: Dienstag, den 22. März 2011

Zeit: 16.00 - 20.00 Uhr

Ort: Sehner Unternehmensberatung GmbH
Deichtorcenter
Oberbaumbrücke 1
20457 Hamburg

Referent: Dr. Mohamed El-Bastawisy

Dr. El-Bastawisy wurde in Ägypten geboren und lebt seit 1989 in Deutschland. Als zertifizierter Trainer und Businesscoach berät und begleitet er Unternehmen bei dem Auf- und Ausbau ihrer Geschäftsaktivitäten in den arabischen Ländern und der MENA Region. Die Grundlage für seine Beratertätigkeit bilden mehr als 12 Jahre praktische Erfahrung als Vertriebsleiter und Verkaufstrainer internationaler Großkonzerne.

Kosten: 129,- Euro (zzgl. MwSt.)

Name/ Vorname: _____

Firma: _____

Abteilung/Position: _____

Adresse: _____

E-Mail: _____

Telefon: _____

Ort/Datum, Unterschrift: _____

FAX: 040 / 32 55 25 - 20

Da nur eine begrenzte Anzahl von Plätzen vorhanden ist, bitten wir um rechtzeitige Anmeldung. Die Anmeldungen werden entsprechend der Reihenfolge der Eingänge berücksichtigt. Sie erhalten von uns eine Anmeldebestätigung. Der Kostenbeitrag von **129,- Euro zzgl. MwSt.** ist zahlbar **innerhalb von 10 Tagen** nach Anmeldebestätigung. **Anmeldeschluss** ist der **15.03.2011.**

Ansprechpartnerin:
Fix International Services GmbH
Dipl.-Psych. Stefanie Gaumert
Interkulturelles Training & Coaching

Tel: +49 40 325525-24
Fax: +49 40 325525-20
E-Mail: sg@fix-services.com
www.fix-services.com

Bankverbindung:
Hamburger Sparkasse
Konto-Nr.: 1230/123034
BLZ: 200 505 50

Verwendungszweck:
Schnupperkurs Arabien