



Wir bringen Ihre PS erfolgreich auf die Straße!

Mit Sales Consulting Onneken bauen Sie auf viele Jahre internationaler Vertriebserfahrung mit beratungsintensiven Produkten und Dienstleistungen.

Wir sind Ihr Partner für praxisorientierte Beratung mit einer großen Portion Leidenschaft und Humor. Für Sie finden wir innovative Konzepte, die wir „Schritt für Schritt“ mit Ihnen gemeinsam ausarbeiten, um Ihre Ziele zu erreichen und Ihren Erfolg zu maximieren. Darüber hinaus bietet unser großes und bewährtes Netzwerk Lösungen, auch für umfangreiche und sehr komplexe Aufgaben.



Unsere Schwerpunkte

- Vertriebsberatung
- Externe Vertriebsleitung
- Vertriebstraining
- Strategieentwicklung
- CRM-Lösungen
- KfW Gründercoaching

Wir freuen uns darauf, Sie bei einem kostenfreien Erstgespräch persönlich kennen zu lernen, um mit Ihnen über Ihre Ziele und Bedürfnisse, sowie Ihren Nutzen an einer Zusammenarbeit mit uns zu sprechen.



**Es ist nicht genug zu wissen,
man muss es auch anwenden.
Es ist nicht genug zu wollen,
man muss es auch tun.**
(Johann Wolfgang von Goethe)

Kostenfreies Erstgespräch

- Tel. +49-40-284 67 65-0
- info@SalesConsultingOnneken.de



Gemeinsam entwickeln wir Ihren Vertriebserfolg

Ihr Produkt ist von hoher Qualität, Ihr Service perfekt und Ihre Idee einzigartig. Weiß Ihre Zielgruppe das auch?

Für Sie und mit Ihnen entwickeln wir individuelle und skalierbare Vertriebslösungen, damit Ihre Produkte oder Ihre Dienstleistungen deutlich mehr interessierte Kunden finden.

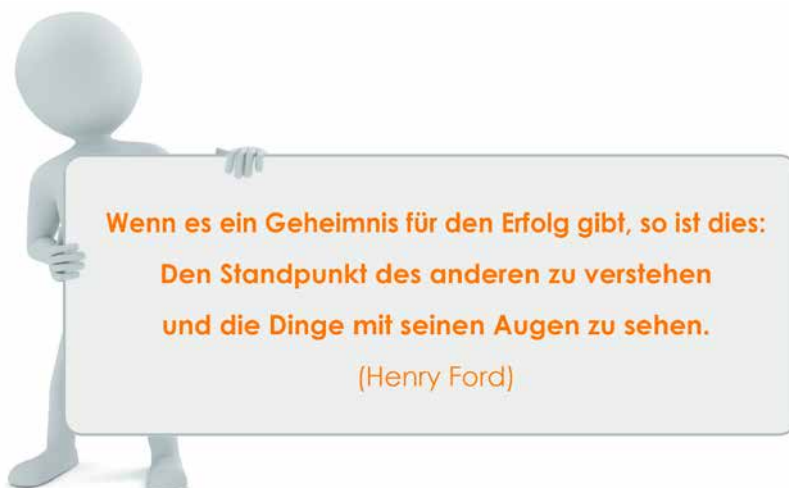
Kleine und mittelständische Unternehmen aber auch Existenzgründer sind bei uns genau richtig. **Sales Consulting Onneken** ist Ihr praxisbezogener Wegbegleiter und kann Sie mit den entscheidenden Hinweisen unterstützen. Gern werden wir auch z.B. in der Funktion des externen Vertriebsleiters für Sie aktiv.



Prozesse optimieren, Qualität erhöhen und Umsätze steigern

- Optimierung Ihrer Vertriebsstrategie & Organisation
- Externe Vertriebsleitung & Projektmanagement
- Strategie „Kick-Off“ Workshop
- Praxisworkshop „Elevator Pitch“ – die optimale Kurzvorstellung
- Individuelles Vertriebstraining und pragmatisches Coaching
- Unterstützung ggf. aus Fördermitteln der BAFA, KfW oder NBank.

Zu jeder Strategieplanung gehören klare, schriftlich fixierte Ziele sowie konkrete Umsetzungsmaßnahmen.





CRM-Lösung: weil einfach einfach einfach ist

Unsere rein webbasierte, erweiterte CRM-Lösung „**business manager**“ bietet Ihnen die Möglichkeit, ein hochprofessionelles Vertriebs- und Marketingwerkzeug zu nutzen. Mit diesem stehen Ihnen alle Daten (gesichert auf deutschen Servern) zentral und jederzeit zur Verfügung. Egal an welchem Ort der Welt Sie sich befinden.

Gerade für kleine und mittelständische Unternehmen, Vereine, Verbände oder Dienstleister ist dies eine sehr interessante und kostengünstige Anwendung im Bereich des erfolgreichen Kundenbeziehungsmanagements. Der **business manager** bietet Ihnen zusätzlich Unterstützung bei personalisierten Kampagnen, Vertriebsprozessen (inkl. Erstellung aller Dokumente vom Angebot bis zur Rechnung) und Ihrer Liquiditätsplanung.



Kundenbeziehungsmanagement

- Kontakte & Adressen
- Kommunikationen & Webmail
- Kampagnen & Projekte
- Wissen & Berichte
- Termine & Aufgaben
- Vertrieb & Finanzen
- Dokumenten Management

Unsere CRM Dienstleistungen

- CRM Trainings- & Aufbau-Workshops
- Individuelle Anpassungen
- Berichte, Kampagnen & Vorlagen
- Assistenzservice (z.B. Datenpflege & Import)

Zusätzlich zu den offenen Workshops bzw. Seminaren, bieten wir Ihnen gern individuelle, auf Ihre spezifischen Bedürfnisse abgestimmte Lösungen an.

Kompetenz schafft Vertrauen.
Ausgewählte Spitzentechnologie gibt Ihnen Sicherheit.



SALES CONSULTING ONNEKEN
VERTRIEBSBERATUNG TRAINING CRM

Sales Consulting Onneken International

Unser Team besteht aus hochmotivierten Profis mit praktischer und langjähriger Erfahrung aus den Bereichen Vertrieb, Strategie, Marketing und CRM (Kundenbeziehungsmanagement). Wir freuen uns darauf, Sie persönlich kennen zu lernen!

Zentrale Deutschland

Sales Consulting Onneken GmbH

E-Mail Hamburg@SalesConsultingOnneken.de
Internet www.SalesConsultingOnneken.de
Tel. +49-40-284 67 65-0

Büro Südafrika / Namibia

E-Mail CapeTown@SalesConsultingOnneken.co.za
Internet www.SalesConsultingOnneken.co.za
Tel. +27-21-81 39 410

Büro Schweiz / Österreich

E-Mail Basel@SalesConsultingOnneken.ch
Internet www.SalesConsultingOnneken.ch
Tel. +41-61-33 11 352

