

## Wirtschaft trifft Kreativität

### Systematisches und nachhaltiges Gewinnen von Neukunden

mit

STIMME, Präsenz und Ausstrahlung

Studien zeigen, dass nur etwa neun Prozent der Zeit vieler Vertrieblerinnen und Vertriebler für die Akquise von neuen Kunden verwendet wird. Der dafür am häufigsten angegebene Grund ist die Angst, im ersten Kontakt nicht bestehen zu können. Dieses Seminar unterstützt Sie noch selbstsicherer neue Kunden zu gewinnen. Sie erlernen neben der Einführung in die Systematik einer erfolgreichen Kundengewinnung auch Elemente aus Schauspiel und Gesang und steigern damit Ihre Souveränität im Umgang mit potentiellen Neukunden.

#### Trainingsziele:

Am Ende dieses Seminars, werden Sie folgende Fähigkeiten entwickelt und erweitert haben:

- > *Ansprache von Neukunden mit einem wirkungsvollen Gesprächseinstieg*
- > *Positive Gesprächsführung inklusive Bedarfsermittlung und Umgang mit schwierigen Situationen*
- > *Überzeugender Gesprächsabschluss*
- > *Souveränität und Erfolg durch Stimme, Präsenz und Ausstrahlung*

#### Trainingsinhalte:

- > *Vorbereitende Grundlagen*
- > *Die ersten 20 Sekunden eines Gespräches*
- > *Frage- und Gesprächsführungstechniken*
- > *Umgang mit Einwänden*
- > *Verbindlichkeit im Gesprächsabschluss*
- > *Die Mittel der Bühnenkünstler:*
  - > *Stimm-Sprech-Training*
  - > *Ausstrahlung durch Authentizität*
  - > *Selbst-Motivation steuern und positiv beeinflussen*

#### Vorteile für Sie als Teilnehmerin bzw. Teilnehmer:

Anhand der dargestellten Methodiken zum Gesprächseinstieg, zur Gesprächsführung und zum Gesprächsabschluss werden Ihre Kunden Sie als einen Berater wahrnehmen anstelle von jemanden, der nur auf seine Produkte fokussiert an ihn herantritt. Zusätzlich steigern Sie mit den Mitteln der Bühnenkünstler Ihre Souveränität, Ihre Motivation und Ihren Erfolg in der Gewinnung von neuen Kunden.

#### Coaching sales to success!

Anja Tonert  
MBA / Vertriebst raining,  
Coaching & Beratung

Schönhauser Allee 140a  
10437 Berlin

T + 49 (0)30 22 68 09 42

M + 49 (0)176 24 80 25 19

E atonert@coaching-sales.com

W www.coaching-sales.com

**Wann:** 13. und 14. Juli 2011, je von 9.00 bis 17.30 Uhr

**Wo:** Schönhauser Allee 140a, 10437 Berlin

**Preis:** 714,00 Euro (netto 600,00 Euro zzgl. MwSt.)

**AMANDA PUR**  
KUNST + WIRTSCHAFT  
Gesang - Schauspiel - Regie

Bautzener Straße 4  
10829 Berlin

☎ + 49(0) 30 2 654 987 2  
+ 49(0)176 23 22 63 90

✉ info@Amanda-Pur.de  
www.Amanda-Pur.de