

„Fit 4 Global Business“

Durchführungsorte: Freiburg, Köln, Hamburg, Wien

Fit 4 Global Business

Intensiv-Seminar für die Praxis (2-tägig)

„Erweitern Sie gezielt das bisherige Fundament Ihres Business English für wichtige Geschäftsanlässe. Verleihen Sie Ihren Präsentationen den letzten notwendigen Feinschliff und punkten Sie bei Ihren Kunden mit rhetorischer Sicherheit & Gewandtheit. Bereiten Sie sich auf Ihre internationalen Verhandlungen & Klientengespräche ganz gezielt vor, um bei Ihren bestehenden & zukünftigen Business Partnern weltweit noch souveräner aufzutreten.“

Seminarthemen:

- Communicate:**
- Small Talk
 - Conversation Skills
 - Media Mix
- Present:**
- Preparation & Structure
 - Humour & Story-Telling
 - Own Performance
- Negotiate:**
- Business Negotiations
 - Body Language
 - Intercultural Aspects
- Sell:**
- Advising Your Clients
 - Asking The Right Questions
 - Closing The Deal

Individuelle Lernziele & Schwerpunktthemen

Wir von »arowa« holen Sie nicht nur dort ab, wo Sie sind. Wir bringen Sie auch dort hin, wohin Sie wollen. Wählen Sie Ihre ganz individuellen Schwerpunktthemen (optional).

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> International Business English | - Die wichtigsten Begriffe auffrischen |
| <input type="checkbox"/> Fine tune your presentations | - Professioneller Präsentationsaufbau |
| <input type="checkbox"/> Persuading your target group | - Überzeugend präsentieren |
| <input type="checkbox"/> Leading discussions/facilitating | - Diskussionen konstruktiv moderieren & steuern |
| <input type="checkbox"/> Closing deals | - Den Abschluss souverän meistern |
| <input type="checkbox"/> Body Language | - Kulturelle Unterschiede verstehen |
| <input type="checkbox"/> Negotiation skills | - Verhandlungstechniken gezielt anwenden |
| <input type="checkbox"/> When to ask which questions | - Die richtigen Fragen zum richtigen Zeitpunkt |
| <input type="checkbox"/> Small Talk | - Die Beziehungsebene entspannt & interessant aufbauen |
| <input type="checkbox"/> Conversation Skills | - Rhetorik & Gesprächsführung |
| <input type="checkbox"/> Telephone Sales | - Verkaufsrhetorik am Telefon |
| <input type="checkbox"/> Dealing with different clients | - Persönlichkeitsgerecht den richtigen Ton finden |
| <input type="checkbox"/> Client-oriented argumentation | - Lösungsorientierte Nutzenargumentation |
| <input type="checkbox"/> Dealing with objections | - Entwaffnende Rhetorik für die Einwandbehandlung |
| <input type="checkbox"/> Getting recommendations | - Empfehlungsmarketing international |

Sonstige Wünsche: _____

(- Bitte wenden -)

»arowa« Anmeldeformular für das öffentliche Seminar „Fit 4 Global Business“

Fax: +49(0)761 389 299-74

Veranstaltungsdaten

Seminartermin / Durchführungsort

Unternehmensdaten / Auftraggeber

Firma

Straße / Nr.

PLZ / Ort

Ansprechpartner / Abteilung

Telefon / Durchwahl

Fax

E-Mail (wichtig für Buchungsbestätigung)

Falls abweichend - Rechnung zu Händen

Anzahl der Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen

Seminarteilnehmer

Vorname / Nachname / Position/ E-Mail

(1)

(2)

(3)

Datum / Ort

Unterschrift

„Fit 4 Global Business“

2-tägiges Intensiv-Seminar für die Praxis

- Einzelpreis: 1.190 EUR zzgl. 19 % MwSt. -

All-inklusive Leistungen

- Exklusive Seminarlokationen
- Mittagessen, Getränke & Kaffeepausen
- Professionelles Seminarskript
- Nachbereitende Foto-Dokumentation
- »arowa« Teilnehmer-Zertifikat
- Kleingruppen-Setting (max.8-10 TN)

Anmeldeinformationen.

Mit Ihrer Seminaranmeldung erklären Sie verbindlich, die gebuchte Dienstleistung erwerben zu wollen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des schriftlichen Eingangs bei uns gebucht. Nach erfolgter Anmeldung erhalten Sie von uns eine Buchungsbestätigung mit sämtlichen Detailinfos zum Seminar.

Ihre Rücktrittsgarantien.

Nur schriftliche Umbuchungen oder Stornierungen werden berücksichtigt. **Umbuchung:** Seminaranmeldungen können bis vier Wochen vor Veranstaltungsbeginn einmalig kostenfrei auf einen alternativen Termin umgebucht oder jederzeit auf eine andere Person Ihrer Wahl übertragen werden. Ab vier Wochen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir für Umbuchungen eine einmalige Bearbeitungsgebühr von 75 EUR zzgl. 19 % MwSt. **Stornierungen:** Bis vier Wochen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir für die Stornierung eine einmalige Bearbeitungsgebühr von 75 EUR zzgl. 19 % MwSt. Bei Stornierung ab vier Wochen vor Veranstaltungstermin sind 75 % der Seminargebühren an »arowa« zu entrichten.

Mehrbucher-Rabatt.

Ab zwei Seminaranmeldungen erhalten Sie von uns einen Mehrbucher-Rabatt in Höhe von 10 % auf den Gesamtbetrag. Bei umfangreicherem Weiterbildungsbedarf (z.B. Mehrfachbuchungen) bieten wir Ihnen spezielle Unternehmenskonditionen an. Unsere AGB finden Sie u.a. auf www.arowa-trainings.de

Mit der schriftlichen Anmeldung stimme ich den AGB von »arowa« TRAINING • COACHING • SEMINARE zu.