

Verhandlungstraining

In diesem topaktuellen Verhandlungstraining vertiefen Sie Ihr Englisch, Ihr Verhandlungsgeschick und Ihre interkulturelle Kompetenz!

Ihr Englisch wird effektiver, indem Sie folgende Themen üben:

- Verstehen und Anwenden von Andeutungen
- Kommunikation direkt/indirekt
- Sachverhalt darstellen und klären
- Überzeugende Formulierungen
- Standardausdrücke
- Etikette im Geschäfts- und Gesellschaftsleben

Ihr Verhandlungsgeschick: Sie lernen einen konsensorientierten Verhandlungsstil kennen. Wir gehen davon aus, dass Sie in einem Gebiet verhandeln, in dem Sie immer wieder auf die gleichen Menschen treffen, manchmal als Partner, manchmal als Gegner. Wenn Sie die Win-Win-Strategie anwenden, können beide Seiten tragfähige Ergebnisse erzielen.

Ihre Interkulturelle Kompetenz: Wir untersuchen den Kommunikations- und Verhandlungsstil der USA (oder UK) und bekommen einen Einblick, wie unterschiedlich die Kommunikation in einer fremden Kultur sein kann. Sie lernen, wie Sie Ihren eigenen Kommunikationsstil entsprechend anpassen können.

Format: 3 Trainingstage über 3 Wochen verteilt

1. **Trainingstag:** Wir stellen Ihnen die **Sprache als Verhandlungs-Tool** vor. Sie erhalten ein **Übungsszenario**, das Sie nach dem ersten Trainingstag bearbeiten.
2. **Trainingstag:** Sie präsentieren Ihr Übungsszenario. Ihr Ziel ist es, das bestmögliche Ergebnis zu erreichen und doch mit der anderen Seite ein angenehmes Verhältnis zu wahren. Wir zeichnen die Verhandlung auf und besprechen das Ergebnis. Sie erhalten schriftliches Feedback. Nach diesem 2. Trainingstag haben Sie ein Gefühl für einen neuen Kommunikations- und Verhandlungsstil entwickelt, den Sie im Geschäftsleben und im Leben generell anwenden können.
3. **Trainingstag:** Sie bearbeiten ein weiteres Verhandlungsszenario. Darin geht es um alle Gesprächsformen und Aspekte in einer Verhandlung: Ankunft, Small Talk, Gespräch der eigentlichen Verhandlung, Entscheidungsfindung, schriftliche Zusammenfassung der Ergebnisse, Unterhaltung nach der Verhandlung. Sie erhalten wieder detailliertes schriftliches Feedback und eine Aufzeichnung der vollständigen Verhandlung.

Zwischen den Trainingstagen bieten wir Ihnen intensives, individuelles Sprachentraining an!

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihren Anruf: 089 570 6200!