

## Rhetorik & Schlagfertigkeit *intensiv*

**Aufbau-Seminar: Rhetorik**

**2-Tages-Seminar • 3 - 5 Teilnehmer**

In schwierigen und angespannten Redesituationen fällt es vielen Menschen schwer, ihre Meinung spontan und überzeugend zu vertreten. Oft fällt ihnen die richtige Antwort erst nach dem Ende des Gesprächs oder der Rede ein. Der Ärger über sich selbst ist dann natürlich besonders groß.

Wenn Sie diese Sprachblockaden kennen und ablegen wollen, können Sie in diesem Seminar schlagfertiges und spontanes Argumentieren lernen. Provokatives und manipulierendes Auftreten Ihrer Gesprächspartner wird bei Ihnen mit Hilfe der Schlagfertigkeitstechniken keine Ängste oder Aggressionen mehr auslösen. Sie werden Ihren Standpunkt stattdessen deutlich selbstbewusster und souveräner äußern und Ihre Ziele lösungsorientiert verfolgen.

In diesem Rhetorik-Aufbauseminar werden die Grundlagen aus unserem Basisseminar **Rhetorik & Präsentation *intensiv*** vertieft und durch Schlagfertigkeitstechniken und Methoden der Einwandbehandlung ergänzt. Sie lernen, wie Sie auf unerwartete verbale Angriffe angemessen, stressfrei und evtl. auch humorvoll reagieren können.

Anhand konkreter Beispiele aus Ihrer eigenen beruflichen Praxis reflektieren und trainieren wir Ihre rhetorischen Fähigkeiten in schwierigen Gesprächssituationen. Sie lernen, wie Sie

- ▶ mit "schwierigen Gesprächsteilnehmern" kommunizieren
- ▶ auf verbale Angriffe reagieren
- ▶ eine Opferhaltung vermeiden
- ▶ aggressive Reaktionen verhindern

### Inhalte

- Opferhaltung oder aggressive Angriffshaltung vermeiden
- "Nein sagen" lernen
- Selbstbewusst und souverän den eigenen Standpunkt vertreten
- effektiver Umgang mit Angriffen und Einwänden
- Spontan und schlagfertig reagieren / Schlagfertigkeitstechniken
- Killerphrasen abwehren
- Präsenz durch authentische Körpersprache und klare Stimmführung
- In Verhandlungen, Teamsitzungen und Kritikgesprächen sicher und überzeugend auftreten und wirken
- Argumente überzeugend und wirkungsvoll einsetzen
- Umgang mit Störungen und schwierigen Gesprächspartnern

## Methoden

- Körpersprache - Mimik und Gestik
- Atem-, Stimm- und Sprechübungen
- Argumentationsketten / Argumentationsaufbau
- dialektische Kniffe und Schlagfertigkeitstechniken
- Methoden der Einwandbehandlungen
- Redetraining mit Video-Analyse
- Werte- und Identitätsanalyse
- Gesprächstechniken: Frage- und Antworttechniken
- praxisbezogene Redebeiträge - *aus dem aktuellen Arbeitsumfeld der Teilnehmer*
- Simulation von schwierigen Gesprächstechniken
- intensiver Praxis-Anteil / kurze Theorie-Inputs

## Ziel / Nutzen

In Kundengesprächen, Verhandlungen, Präsentationen und Meetings werden Sie selbstbewusster und souveräner auf Ihre Gesprächspartner reagieren können. Sie werden sich nicht mehr durch verbale Attacken oder rhetorische Tricks aus Ihrem Konzept bringen lassen, sondern zielstrebig und lösungsorientiert argumentieren können.

In unseren Seminaren steht der individuelle Praxisbezug der Teilnehmer im Mittelpunkt. Dadurch garantieren wir unseren Seminarteilnehmern eine direkte Implementierung der Seminarinhalte in ihren beruflichen Alltag.

Um Ihre rhetorischen Fähigkeiten zu optimieren, entwickeln wir gemeinsam mit Ihnen ein wirkungsvolles und auf Ihre Probleme abgestimmtes individuelles Trainingskonzept, damit Sie auch nach dem Seminar erfolgreich an Ihrer Gesprächsführung und Schlagfertigkeit arbeiten können.

**Seminargebühr** → **1.090,- € \*** / pro Person zzgl. MwSt.  
**stagement** garantiert eine Veranstaltungsdurchführung ab 3 TeilnehmerInnen !

In der Seminargebühr sind die Hoteltagespauschale (Kaffeepausen + Mittagmenü), Seminargetränke und die Seminarunterlagen (Handout, Persönlichkeits-Profil, DVD) enthalten – keine Hotel-Übernachtungen.

**\* 10% Frühbucher-Rabatt** = Für eine verbindliche Anmeldung und die Überweisung der Seminargebühr bis **60 Tage vor Seminarbeginn** geben wir unseren Seminarteilnehmern einen Rabatt von 10% der Seminargebühr.

Seminar - Nr:	Seminar - Termin	Seminar - Ort	Seminar - Buchung
<b>BS 10214</b>	10. + 11. Februar 2014	Hamburg	• <a href="#">anmelden</a>
<b>BS 10314</b>	31. März – 01. April 2014	München	• <a href="#">anmelden</a>

## SEMINAR-ANGEBOT

### Rhetorik & Persönlichkeit

		max. Teilnehmerzahl:
2 Tage	* RHETORIK & PRÄSENTATION <i>intensiv</i> Basis-Seminar: Rhetorik	3 - 5 TN
2 Tage	* RHETORIK & SCHLAGFERTIGKEIT <i>intensiv</i> Aufbau-Seminar: Rhetorik	3 - 5 TN
5 Tage	* RHETORIK & FÜHRUNG <i>spezial</i> (5-Tages-Seminar)	3 - 5 TN
2 Tage	RHETORIK FÜR BUSINESS-FRAUEN <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	RHETORIK FÜR ARZTE <i>intensiv</i> (Patientengespräche professionell führen)	3 - 5 TN
n. Absprache und firmenintern	BUHNEN-COACHING FÜR GROSSVERANSTALTUNGEN	Einzel- oder Gruppencoaching
1 Tage	RHETORIK-COACHING – <i>Der letzte Schliff</i>	1 TN Einzelcoaching

### Führung & Coaching

2 Tage	* FÜHRUNG & PERSÖNLICHKEIT <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
6 Tage	COACHING: FÜHRUNGSKRÄFTE- WERKSTATT (6 Tage)	5 - 7 TN
2 Tage	KONFLIKT- & TEAMTRAINING <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	ZEIT- & SELBSTMANAGEMENT <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	HUMOR & MENSCHENFÜHRUNG <i>intensiv</i>	3 - 5 TN

### Kommunikation & Gesprächskultur

2 Tage	VERHANDLUNGSFÜHRUNG <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	GESPRÄCHSFÜHRUNG <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	MEETING-KULTUR • <i>Effektive Meetings intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	GRAPHIC RECORDING <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
2 Tage	BEWERBUNGSTRAINING	3 - 5 TN
2 Tage	BUSINESS-KNIGGE • <i>soziale Umgangsformen in der Arbeits- und Geschäftswelt</i>	3 - 5 TN

### Gesundheit & Stressmanagement

2 Tage	BURNOUT PRAVENTION <i>intensiv</i>	3 - 5 TN
firmenintern n. Absprache	* GESUNDHEITSFÖRDERUNG am Arbeitsplatz - Inhouse	
firmenintern n. Absprache	* STRESSBEWÄLTIGUNG am Arbeitsplatz und im Alltag - Inhouse	

Alle Seminarthemen können Sie auch als Inhouse-Veranstaltung buchen !

- \* Diese Seminare können **nur firmenintern** gebucht werden !
- \* Diese Seminare können sie **firmenintern** auch in englisch und italienisch buchen



Wir führen auch individuelle **Einzelcoachings** und **Inhouse-Seminare** durch – ganz nach Ihren Wünschen und Bedürfnissen. Nehmen Sie mit uns Kontakt auf: Wir unterbreiten Ihnen gern ein unverbindliches Angebot. Aufgrund von speziellen Terminnachfragen und Seminarinhalten kommt es auch immer wieder vor, dass wir noch weitere Seminartermine und Seminartypen im Angebot haben, die nicht sofort veröffentlicht werden. Deshalb setzen Sie sich bitte telefonisch mit uns in Verbindung und erfragen weitere Seminar-Termine und Typen, die für Sie vielleicht ‚passender‘ sind.

Unsere Seminare können gefördert werden durch:

- > Die **Bildungsprämie** - <http://www.bildungspraemie.info>
- > Den **Weiterbildungsbonus** (Kreis Hamburg) - <http://www.weiterbildungsbonus.net>

**Wir gewähren 10% Frühbucher-Rabatt** = Für eine verbindliche Anmeldung und die Überweisung der Seminargebühr bis **60 Tage vor Seminarbeginn** geben wir unseren Seminarteilnehmern einen Rabatt von 10% der Seminargebühr.

stagement® entspricht den Qualitätsanforderungen für Weiterbildungsanbieter in der Bildungsprämie laut dem Bundesministerium für Bildung und Forschung (BMBF) • <http://www.bmbf.de>

