

KÖRPERSPRACHE

Wenn sich Menschen bewusst wahrnehmen beginnt der Prozess der Kommunikation. Spannend ist die Frage, welche Signale wir senden und wie sie bei unseren Gegenüber ankommen und wie können wir die erhaltenen Botschaften deuten?

Sie erhalten auf diese Fragen Antwort. Sie analysieren sich und ihre Mitmenschen, erhalten Informationen zu Ihrer Eigen- und Fremdwirkung. Sie erfahren, wie die Körpersprache richtig zu deuten ist und wie man mit ihr der Sprache eine besondere Bedeutung verleiht. Sie werden erfahren, welche Gedanken und Gefühle Ihre Mitmenschen haben. Sie erhalten durch das Seminar die Möglichkeit besser zu verstehen und besser verstanden zu werden.



STIMMVERHALTEN

Ihre Stimme ist der Spiegel Ihrer Seele. Sie verrät auf brutale Weise unser Gefühlsleben. Erfahren Sie im Seminar, wie Sie Ihre Stimme pflegen und vorteilhaft einsetzen können und welche Möglichkeiten der Einflussnahme Sie auf Ihre Stimme haben. Sie erleben, wie Sie Atem- und Pausentechniken richtig anwenden und wie Sie Lampenfieber reduzieren.

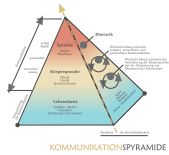


RHETORIK

Sich treffsicher auszudrücken ist erlernbar. Erfahren Sie im Seminar, wie Sie durch Rede- und Sprechübungen Ihre Rhetorik verbessern können, wie Sie Frage- und Lenkungstechniken gezielt einsetzen und wie Sie durch Argumente überzeugen.

Dadurch wird es Ihnen erleichtert, vor Menschen zu reden, sowohl im beruflichen Alltag als auch im privaten Bereich.

WAS IST NEU AN DIESEM SEMINAR?



Diese Veranstaltung betrachtet die Kommunikation als ganzheitlichen Prozess, in dem die Wechselwirkungen zwischen nonverbalen, paraverbalen und verbalen Ausdrucksformen untersucht werden. Erst das intakte Zusammenspiel dieser kommunikativen Formen erzielt eine hohe Authentizität und Glaubwürdigkeit.

Menschliche Kommunikation wird immer durch das Lebensumfeld, die Lebensbedingungen und der Lebensweise bestimmt. Aber auch im umgekehrten Sinne verbessert gute Kommunikation das Leben. Es lohnt sich also, den kommunikativen Prozess zu optimieren und damit ein größeres Maß Glück und Freude zu empfinden. Darauf zielt das Seminar ab.

Deshalb werden die Teilnehmer darauf sensibilisiert, körpersprachliche Signale zu beobachten und zu entschlüsseln, aber auch die Aussagen der eignen Körpersprache zu beachten. Wer diese „Muttersprache“ beherrscht wird weniger missverstehen und missverstanden werden. Er wird seine Wirkung erhöhen.

Ebenso wird das Sprachverhalten betrachtet. Die Stimme, als zweites Gesicht, verrät den seelischen Zustand des Menschen. Mit einer positiven Einstellung dem Gesprächspartner gegenüber, gelingt es positive Gefühle zu transportieren.

Die Rhetorik als Verpackung unserer Sprache, wird mit den anderen Kommunikationswegen verknüpft betrachtet.

Diese spannende Vorgehensweise erschließt den Teilnehmern der Veranstaltung neue Betrachtungswinkel der Kommunikation.

IHRE ANMELDUNG

im Internet unter: www.rhetorik-koerpersprache-kommunikation.de/seminare/
oder per Telefax an: 03681 804 2213

VERANSTALTUNG:

Veranst.-Nr.
Kurztitel: ...Softskills.....
am:
Ort:

TEILNEHMER:

Name, Vorname:
Firma:
Funktion:
Telefon:
eMail:
Straße/Postfach:
PLZ/Ort:

Rechnungsanschrift falls abweichend:

Firma:
Straße/Postfach:
PLZ/Ort:

ICH ZAHLE PER:

q Lastschrift q Überweisung
BLZ:
Konto:
Bank:

.....
Datum Unterschrift

Aufgrund des Datenschutzgesetzes weisen wir Sie darauf hin, dass Ihre Angaben gespeichert werden, um die Seminarorganisation zu realisieren und Sie über Veranstaltungen unseres Hauses zu informieren.

Die Anmeldebestätigung und Anfahrsbeschreibung erhalten Sie rechtzeitig vor Veranstaltungsbeginn.

IHRE VORTEILE

- Gesprächspartner besser verstehen und selbst besser verstanden werden.
- Gefühle erkennen und selbst Gefühle zum Ausdruck bringen.
- Gesten richtig deuten und selbst verständlich gestikulieren.
- Mimik verstehen und eigene Gesichtsausdrücke optimieren.
- Aus der Stimme Gefühle erkennen und selbst die Stimme gekonnt einsetzen.
- Rhetorische Kunstgriffe erkennen und selbst friedvoll und zielführend sprechen.
- Argumente entkräften und selbst schlagfertig Argumente finden.
- Niveauvoll kommunizieren.

Steffen H. Winterfeld
Dipl. Betriebswirt (FH)

Telefon: 03681 804 2212 Telefax: 03681804 2213

eMail: winterfeld@kommunikationspyramide.de

Internet:
www.rhetorik-koerpersprache-kommunikation.de
www.steffen.h.winterfeld.de
Steuer-Nr: 171 287 09738

98530 Wichtshausen
Kirschberg 10

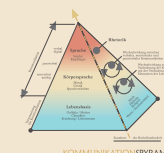
Bankverbindung:
vr bank Südthüringen e.G.
BLZ: 840 948 14 Konto: 5501230433

RHETORIK KÖRPERSPRACHE KOMMUNIKATION

Steffen H. Winterfeld

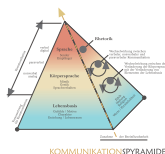


SEMINAR SOFTSKILLS ... natürlich kommunizieren



Gebühren und Termine online

ANTWORTEN



Warum soll ich das Seminar von Steffen H. Winterfeld besuchen?

Weil bei Steffen H. Winterfeld das Zusammenspiel und die Wechselwirkung der Kommunikationswege (nonverbaler, paraverbaler und verbaler Ausdruck) behandelt wird.

Weil die Teilnehmer bei Steffen H. Winterfeld ein offenes und ehrliches Feedback bekommen.

Weil bei dem Videotraining auch körpersprachliche Aspekte beleuchtet werden.

Weil bei Steffen H. Winterfeld speziell gefertigte und eigen produzierte Lehrfilme anschaulich analysiert werden können.

Weil bei Steffen H. Winterfeld eine interaktive Wissensvermittlung nach modernsten methodisch-didaktischen Methoden erfolgt.

Weil bei Steffen H. Winterfeld die Teilnehmer integraler Bestandteil des Seminarablaufs sind.

Weil in dem Seminar von Steffen H. Winterfeld auch Hintergrundwissen zur Kommunikation angeboten wird.

Weil bei Steffen H. Winterfeld praxisnahe Experimente das erworbene Wissen vertiefen.

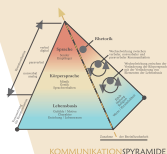
Weil durch Steffen H. Winterfeld eine individuelle Betreuung der Teilnehmer erfolgt.

Weil die Teilnehmer von Steffen H. Winterfeld qualifizierte Seminarunterlagen mit Übungsteil erhalten.

eMail: winterfeld@kommunikationspyramide.de



ANTWORTEN



Wofür brauche ich ein Rhetorik- und Kommunikationsseminar?

Weil gute zwischenmenschliche Kontakte immer wichtiger werden.

Weil der Mensch, der auf andere positiv wirkt, erfolgreicher und angesehener ist.

Weil gute Kommunikation das gesundheitliche Wohlbefinden steigert.

Weil gute Kommunikation Zuneigung von Freunden bringt.

Weil die Qualität der Mitteilungsfähigkeit über den sozialen Status entscheidet.

Weil rhetorische Fähigkeiten mich vor verbalen Attacken schützen.

Weil ein solches Seminar die Menschenkenntnis erhöht.

Weil ein solches Seminar mit Steffen H. Winterfeld hilft, Wahrheit von Lügen zu unterscheiden.

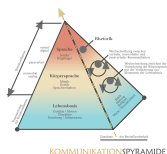
Weil ein solches Seminar die Stärken fördert.



Internet:

www.steffen.h.winterfeld.de

ANTWORTEN



Was nützt mir das Seminar?

Sogenannte „Soft Skills“, also die soziale Kompetenz eines Menschen, wird durch den Seminarbesuch erhöht.

Durch die Entschlüsselung körpersprachlicher Signale erfahren die Teilnehmer, was andere Menschen wirklich denken und fühlen.

Die Teilnehmer erkennen, welche Botschaften ihr Körper preis gibt.

Die Teilnehmer erfahren, wie sie ihre Stimme gekonnt einsetzen können und wie sie ihr Stimmverhalten trainieren können.

Die Teilnehmer üben, wie man mit Lampenfieber umgeht.

Die Teilnehmer erlernen, wie sie gekonnt und zielführend argumentieren können.

Die Teilnehmer erhöhen ihre kommunikative Kompetenz durch den Umgang mit Frage- und Manipulationstechniken.

Die Teilnehmer werden schlagfertiger.

Die Teilnehmer erhalten Tipps und Tricks zum Aufbau einer Rede.

Die Teilnehmer erlernen, wie sie Aufmerksamkeit erzeugen können.

Steffen H. Winterfeld

Telefon: 03681 804 2212

