

# Contract Management

Recht ist eine Chance, kein Schicksal !



Seminartermin

20. Okt. 2009

Ort

Wien

Kosten

€ 595,-

## Vertragspflichten

Vertrag: Leasingvertrag / 01.01.2000 / db a L / 29 / Jährlich fakturieren  
Verantwortlich: Stelle: Arbeitsn.: FRÖHLICH Friedrich (S302) DW: 22  
Datum: 03.03.2007 - TERMIN ÜBERSCHITTEN!

| Datum Beginn:                               | Vertrag läuft für:             | Autom. Verlängerung am:           | Vorwarn vor Verlängerung:                 |
|---------------------------------------------|--------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------------|
| 31.12.2007                                  | 5 Jahre                        | 31.12.2012                        | 210 Tage                                  |
| <input checked="" type="checkbox"/> Aktuell | Kündigungsintervall: 1 Jahr    | Kündigung möglich bis: 30.12.2011 | Vorwarn Kündigungsmöglichk. 10 Tage       |
|                                             | Verlängerungsintervall 5 Jahre | neues Kündigungsinterv. 1 Jahr    | Vorwarn neues Kündigungsintervall 10 Tage |



# Contract Management

Die Kenntnis und der professionelle Umgang mit Verträgen eröffnet Ihnen ein zusätzliches Ertragspotential. Mit aktivem Contract Management schaffen Sie Strukturen und eine solide Wissensbasis, die Ihnen das Leben am Markt erleichtern. Sie nutzen Chancen, die Ihnen die Rechtsordnung einräumt und schaffen Klarheit für Ihre Kunden und System für Ihre Mitarbeiter. Sie profitieren vom einzigartigen Set Up dieser Veranstaltung, Software- und Rechtsexpertise, Praxisrelevanz und Umsetzungsorientierung.

## Ziel

Ziel ist, die Wertschöpfungspotentiale, die Ihnen die Rechtsordnung gibt, zu vermitteln und zu nutzen. Drei große Themenbereiche werden adressiert:

**Vertragsserrichtung:** Vermeiden Sie elementare Fehler in der Vertragsserrichtung. Sie legen und nutzen ein solides rechtliches Fundament, erkennen, wo und wann Ihnen die Rechtsordnung hilft und verändern das Recht durch Vertrag zu Ihren Gunsten.

**Vertragsverwaltung:** So wird aus Papier Ertragspotential. Sie vermeiden die fünf Todsünden der Vertragsverwaltung und legen Basis für eine aktive Risikopolitik.

**Unterstützende Softwarelösungen:** So werden aus Akten Fakten und so kommt das Wissen aus den Köpfen Ihrer Mitarbeiter in Ihre Systeme. Versäumen Sie nie mehr Vertragsfristen und senken Sie so Risiko und Kosten!

## Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an alle, die in ihrem Unternehmen mit Verträgen zu tun haben und zusätzliche Wertschöpfungspotentiale heben wollen. Es richtet sie daher gleichermaßen an Geschäftsführer, Chefs und Mitarbeiter, an Vertrieb und Einkauf, Projektmanager und Projektmitarbeiter, an Juristen und Nichtjuristen.

.. und Sie werden erfahren:  
**Recht ist eine Chance, kein Schicksal!**

# Programm

## Vertragsstandard: Wichtiges Know-how für die Vertragserrichtung

- Vorvertragliche Rechte und Pflichten, Punctuation und Geheimhaltung
- Vertragsgegenstand, Entgelt, Zahlungskonditionen
- AGBs

Beginn: 9:00

## Vertragsverwaltung

- Vertragsbeendigung
- Verzug, Gewährleistung, Garantie und Schadenersatz
- Mahnwesen
- Reparatur und Ersatzteillieferung

Kaffeepause

## Rechtsdurchsetzung und Vorbereitung auf gerichtliche Prozesse

Mittagspause

## Softwareeinsatz im Vertragsmanagement

- Wo kann Software eingesetzt werden?
- Vorteile durch Softwareeinsatz?!
- Anforderungen an eine Vertragsmanagement-Software?

## Mögliche Softwarelösungen

- Individuallösungen
- Adaptierter Industriestandard
- Vertragsmanagement-Software „von der Stange“
- Praxisbeispiel

Kaffeepause

## Fragen und Antworten, Abschlussdiskussion

Ende: 16:00



**Dr. Franz Brandstetter**  
Unternehmensberater  
recht beraten



**Franz Ortner, MSc**  
Geschäftsführer  
your eConsultants GmbH

## Information, Anmeldung und Kontakt

Seminarunterlagen, Pausengetränke und ein dreigängiges Mittagsmenü sind bei ganztägigen Seminaren im Seminarpreis enthalten. Der Veranstalter übernimmt keine Übernachtungskosten.

Anmeldeschluss: 13. Oktober 2009

Anmeldungen sind per Fax +43-1-9081624 oder +43 2742 77165 63  
eMail [office@recht-beraten.at](mailto:office@recht-beraten.at) oder [office@yec.at](mailto:office@yec.at) möglich.

Ein Rücktritt bis 4 Wochen vor Seminarbeginn ist kostenfrei, danach werden 50% der Gebühr und ab 7 Tagen vor Seminarbeginn die volle Kursgebühr in Rechnung gestellt. Es kann jedoch ersatzweise eine andere Person teilnehmen. Die Anzahl der Seminarplätze ist begrenzt.

Die Veranstaltung kann bis 7 Tage vor Seminarbeginn abgesagt werden. Entrichtete Teilnahmegebühren werden in diesem Fall rückerstattet. Darüber hinausgehende Ansprüche sind ausgeschlossen. Änderung des Ortes oder des Termins ist ausdrücklich vorbehalten.  
Die angeführten Teilnahmegebühren gelten in Euro exkl. Ust.

**Detaillierte Informationen und einen genauen Anfahrtsplan erhalten Sie mit Ihrer Buchungsbestätigung.**

**recht ■ beraten**  
**Unternehmensberatung**  
**Dr. Franz Brandstetter**

recht beraten  
Herr Dr. Franz Brandstetter  
Eichelhofstraße 1, 1190 Wien  
T +43-1-370 41 90  
F +43-1-908 16 24  
E-Mail: [office@recht-beraten.at](mailto:office@recht-beraten.at)  
[www.recht-beraten.at](http://www.recht-beraten.at)

**yec**  
your eConsultants

your eConsultants GmbH  
Herr Franz Ortner, MSc  
Schulgasse 4, 3100 St. Pölten  
T +43-2742-77165 - 99  
F +43-2742-77165 - 63  
E-Mail: [office@yec.at](mailto:office@yec.at)  
[www.yec.at](http://www.yec.at)